

The Weekly Journal of Tokyo Rinkai Rotary Club



クラブ会長ターゲット
「職業を通じて広げる絆」
"Expanding Relations
Through Business"
2018-2019年度
東京臨海ロータリークラブ会長
本多信雄



国際ロータリーテーマ 2018年9月26日【第1113回】
「インスピレーションになろう」
"BE THE INSPIRATION"
2018-2019年度
国際ロータリー会長
バリー・ラシン
創立：1994年8月8日
会長：本多信雄
副会長：佐藤正樹
幹事：佐藤大輔
会報委員長：井上晴貴

9月26日の卓話	9月12日の出席率	10月3日の卓話
「ロータリーの友にまつわるあれこれ」 一般社団法人ロータリーの友事務所 理事・編集長 野崎恭子様	会員在籍者数 37名 会員出席者数 23名 会員欠席者数 14名 本日の出席率 63.89% 前々回訂正出席率 72.97%	「エンディング業界でおこっているパラダイムシフトについて」 (株)ハウスポートクラブ 代表取締役社長 村田ますみ様

《第1112回例会報告 2018年9月12日》

司会：舛本会員

- 点鐘：本多会長
- ロータリーソング斉唱「我等の生業」
：ソングリーダー 尾身会員
- 「四つのテスト」斉唱（歌）
- 「ロータリーの目的」
東京臨海 RC Ver. 唱和：佐藤正樹副会長
- 来賓紹介：本多会長
ゲストスピーカー 新井乃武喜様
- ビジター紹介：勝間田会員
鈴木孝親様（東京臨海東 RC）
平井修二様・大西 聡様・岸 哲也様（鈴木会員ゲスト 3名）
森岡 啓様（東京江戸川中央 RC）
- 会長報告：本多会長
 - ・ 当クラブの親クラブであります東京江戸川 RC 創立55周年記念例会・祝賀会が9月10日（月）タワーホール船堀にて盛大に開催されました。
- 幹事報告：佐藤大輔幹事
 - ・ 次週9月19日（水）は、当クラブ例会は休会です。次回例会は、9月26日です。
 - ・ 9月の定例理事役員会議事録を9月10日に会員皆様へメール送信致しました。
 - ・ 公益財団法人ロータリー米山梅吉記念館より、
- ① 1人・年間3,000円（1口）の会費で賛助会員になって頂きたいとの連絡が入りましたので、会員皆様のメールボックスにコピーを配布しました。ご協力頂ける方は、宜しくお願い致します。
- ② 「公益財団法人米山梅吉記念館50周年記念事業寄付」依頼も届いております。趣意書には、創立50周年事

業内容として、記念館を全国的に認知、活用頂くべく、館内施設の充実と、より広範に頻度を高め広報を行う為に、特別寄付1人当たり1口3,000円以上をお願いしたいとのことです。

- ・ 松坂順一ガバナー公式訪問は、11月7日11時集合です。例会前よりクラブ協議会を開催致しますので、会員皆様の出席をお願いします。クラブ協議会・例会・集合写真の購入希望について返信をお願いします。
- ・ バギオだより9月号を会員皆様のメールボックスに配布しました。
- 委員会報告
 - ・ クラブ研修リーダー（栗山研修リーダー）
ロータリークイズというものがあります。知っておくべきことが沢山あります。
 - ・ 地区研修協議会実行委員会（大澤実行委員長）
本日例会後、「地区研修協議会実行委員会」を全会員皆様に出席頂いて開催させて頂きます。10分程度で終了予定ですので、会員皆様の出席をお願い致します。
 - ・ ゴルフ幹事（飯塚ゴルフ幹事）
9月19日（水）開催の東京臨海 RC ゴルフコンペ（下見）について、参加されない方も景品を募集しております。
地区青少年交換委員：青少年交換、計10人、所沢で合宿をして、文化交流をしました。バーベキューなども行い、日本語の学習にもなりました。
- 出席状況報告：井上会員
⇒詳細1頁バナー下に掲載。
- ニコニコBOX報告：佐藤輝彦会員
(ご意向)本日も宜しくお願い致します。：鈴木孝親様（東京臨海東 RC）

(ご意向)新井乃武喜様、本日は楽しみにしております。宜しく願い致します。:本多会長、佐藤正樹副会長、佐藤大輔幹事、杉浦会員、村社会員、須藤会員、田村会員、尾身会員、笹本会員、中村会員、栗山会員、酒井会員、佐久間裕章会員、高橋会員、大澤会員、勝間田会員、山田会員、篠塚慎之介会員、佐藤輝彦会員、飯塚会員、地引会員

(ご意向)今井会員、いつも週報を誉めて頂きありがとうございます。:井上会員

【23件 53,000円 累計528,001円】



■卓話 (紹介者: 杉浦会員)

「勝率9割のプロギャンブラーが勝ち続ける

7つの術を伝授」

プロギャンブラー 新井乃武喜様

15年間カジノで勝ち続けて世界6周!バイリンガル

です。仕事にも活用できるテクニックをご紹介します。

⇒治安が悪いところは行かないようにしていました。

・人生の起きている時間 6割は仕事の時間となります。(育児・家事も含む)イコール この6割の時間を成功させることです!企業時は3~5年は軌道に乗るまでに時間がかかるので、その間は休まず仕事をすれば良いのではないかと考え、選んだ仕事は、プロギャンブラー!欧米が上だとされている世界を壊しながら行こうと決めた。25歳から活動しています。どれくらい勝ったか!33日連勝の記録を樹立!年間9割の勝率達成!15年勝ち続けた!様々な道場破りもして「二度と来るな」と言われたこともあった。プロギャンブラーと検索するとTOP19個は自分のことです。

・ビジネスはお金を使った戦争。勝負は勝ち負けはない。負けることから始めないと、勝ちはない。本気度:仕事で上手く行っていないなら、全時間つぎ込んで仕事すべき。休んでいる暇はありません。集中できる環境を作ることでパフォーマンスが上がる。「勝ちにこだわるな!勝つ準備にこだわれ!」私はポーカーの本を800冊は読んでいる。勝つためにはどれくらい努力しているか。誰よりも努力すればプロセスが結果に結びつく。「扉を開ける前に勝負を決めろ!」予測が大事。ギャンブルは数学ゲーム。統計を出さないと負ける。準備が大事。努力している人は沢山いる。人はもっと頑張っている。時間を大切にすること。何を学ぶか!メモ術:1ヶ月単位でのこと。「AをするAをしない」もしくは「Bをする」という決断の時に、紙に十字で区分けをして、それぞれにメリット、デメリットを書いていく。全部項目が出た後、各項目に5点満点で評価。その点数で選ぶ方を決定する。その時の判断が勝っているかで決める。壁が来た時に、Bにしておけばよかった!などとならないようにする。3プロの流儀:

恩は倍返し!1万円の仕事を2万円の仕事で返す。「あなたと仕事してよかった!」若干の心でよい。仕事に戻ってくる。win-win×win-win 自分が欲しい言葉を相手にかける。心にかける。人よりも動くことで、あの人があんなに動いているのだからと、人も動く。自分がやっていることをシェアしていく。「こんなことをやりました」など。人は言わないとわからないこともある。お客様も神様だが、従業員はもっと神様。一番大事な仲間がいなくなると強くなれない。伝え方が大事。お山の大将は危険。従業員への伝え方。上から目線はNG 発言に重要性を持たせないと、心が離れて離職に繋がる。

・プロとはレベル3の相手視点を持つこと。レベル1は自分のハンドだけでプレーする事。レベル2はお客様を読みに行くこと。レベル3は相手が自分の商品をどう思っているか。これが最重要。TOPは出来る人間だからTOPを張っている。なぜ自分と同じ発想ができないの?となったら危険。他人とは能力が違う。だから社長の道だし、従業員の道で成り立っている。「水になれ!」(宮本武蔵より)水のように動く。フレキシブルに動く。固定概念を持たない。ストイックくらの仕事のレベルまで行くと失敗しないまでになる。メンタル:「プライドを捨てるプライドを持って!」土下座でも、プライドを捨てても、お金になるなら!いくらでもそれらをやる。プライドでは儲からない。運の引き寄せ方:ない!宝くじに当たり続けている人はいない。宝くじのプロはいない。縁起を担ぐもない。変に意識すると過信して破産する。波打ち際が予測できないのと同じです。読むのをやめる。リスクマネジメント:プロは博打しない。一か八かでなく、七か八かをする。全て想定内として動くことが大切。すぐ言い訳にしてしまうから。考えて動く!反省会は怠るな。勝った時も負けた時も反省会をする。ネガティブの視点は大切。クレームなどから学ぶことが多い。Aしよう・Bしようとしたときに、従業員に説明できるような理論づけで説明していく。全てに理由が必要!だから分析を怠らない。自分の心を売れば繁栄する。TOPは元気を与えられる人になるべき!300本以上講演をしています、私の元気をもらいに来ている人も中にはいる。勝ち癖:結果はベターよりベストを取れ!若干でも妥協をしたら、作品にならない。AもBもCもと並列では失敗するから、まずはAから着手する事。メインの軸を決めて、そのために何をするのかをリスト化する。今のベストは!今のベストは?と考える。大きい目標、小さい目標などに対して、ご褒美を付けていく。環境が人を作る。その環境に自分を置くこと。そのサイクルが必要。何をすると考えて「すっと」出てきた事は、頭にも残るのでトライしていきましょう。

■点鐘:本多会長

原稿投稿のお願い

会報「東京臨海RC25周年への思い」のコーナーへ300文字程度で原稿の投稿お願い致します。