

# The Weekly Journal of Tokyo Rinkai Rotary Club



クラブ会長ターゲット  
「職業を通じて広げる絆」  
"Expanding Relations  
Through Business"  
2018-2019年度  
東京臨海ロータリークラブ会長  
本多信雄



国際ロータリーテーマ 2019年1月23日【第1126回】  
「インスピレーションになろう」  
"BE THE INSPIRATION"  
2018-2019年度  
国際ロータリー会長  
バリー・ラシン  
創立：1994年8月8日  
会長：本多信雄  
副会長：佐藤正樹  
幹事：佐藤大輔  
会報委員長：井上晴貴

1月23日の卓話	1月16日の出席率	1月30日の卓話
<p>「職業奉仕部門フォーラム」 講演者： 地区職業奉仕委員・元ガバナー補佐 林茂男様（東京ベイRC）</p>	<p>会員在籍者数 36名 会員出席者数 19名 会員欠席者数 17名 本日の出席率 55.88% 前々回訂正出席率 86.11%</p>	<p>「どのようにすれば社員が自ら 考え動き出すのか？」 株式会社エプルガ 執行役員 横山大輔様</p>

## 《第1125回例会報告 2019年1月16日》

司会：笹本会員

- 点鐘：本多会長
- ロータリーソング斉唱「それでこそロータリー」  
：ソングリーダー 尾身会員
- 「四つのテスト」斉唱（歌）
- 「ロータリーの目的」  
東京臨海RC Ver. 唱和：佐藤正樹副会長
- 来賓・ゲストスピーカー紹介：本多会長  
ゲストスピーカー 白幡隆広様（当クラブ会員）
- ビジター紹介：酒井会員  
新垣淑典様（那覇RC）  
今井 達様（東京向島RC）  
栗山義広様（東京臨海西RC）



- 会長報告：本多会長
- ・東京臨海西RC設立初例会が、1月11日（金）開催

されました。その席で、東京臨海西 RC 様より、当クラブに感謝状を頂きましたのでご披露致します。

- また、東京臨海西 RC のバナーを頂戴しましたのでご披露致します。
- ・東京臨海西 RC の例会ですが、1~2 か月はお手伝いに参加していただければ助かります。
- 幹事報告：佐藤大輔幹事
- ・1月の理事役員会議事録を本日、会員皆様へメール送信致しました。
- ・奨学生だったコーリー氏がお別れとなります。1/23水曜日の例会に参加されますので宜しくお願い致します。



- 委員会報告
- ・地区研修協議会実行委員会（大澤実行委員長）  
本日例会後、地区研修協議会実行委員会全体会議をこの会場にて開催致しますので、会員皆様の出席を



お願い致します。

・職業奉仕委員会（須藤委員長）

職業奉仕部門フォーラムを1月23日（水）例会後に開催致します。地区職業奉仕委員、元ガバナー補佐の林茂男様をお招きして、職業奉仕についてお話頂きます。その後、会員皆様より1~2分程度で、自社の職業奉仕の実践についてお話をお願いしたいと思います。会員皆様の出席をお願い致します。

・国際奉仕委員会（酒井委員長）

①RI 公認の親睦団体であるロータリー囲碁同好会（GPFR/Go Playing Fellowship of Rotarians）主催の「第20回RI 囲碁大会」が4月6日（土）、7日（日）の両日、韓国・大邱市で開催されます。登録料：18,000円。申込締切：2月28日（木）。

②ハンブルグ国際大会の「ガバナーズナイト」の申込は、本日で締め切らせて頂きます。

■出席状況報告：勝間田会員

⇒詳細1頁バナー下に掲載。

■ニコニコBOX報告：井上会員

（ご意向）1月11日は、東京臨海西RC創立初例会に多数の皆様にご参加頂きましてありがとうございます。重ねて過分なるお祝いを頂きありがとうございました。引き続き宜しくお願い致します。：栗山義広様（東京臨海西RC）

（ご意向）白幡隆広さん、イニシエーションスピーチ楽しみにしています。：本多会長、佐藤正樹副会長、佐藤大輔幹事、井上会員、須藤会員、高橋会員、酒井会員、田村会員、勝間田会員、笹本会員、入澤会員、大澤会員、篠塚慎之介会員

（ご意向）井上会報委員長、いつも抜群に素晴らしい週報、毎週、配信を楽しみにしています。：今井会員

【15件 47,000円 累計1,227,241円】



■卓話（紹介者：佐藤大輔幹事）

「イニシエーションスピーチ」

当クラブ会員 白幡隆広様

山形県鶴岡市の出身です。江戸川区とは友好都市となっております。太平洋戦争の時に鶴岡に疎開してきた縁でした。大学は京都へ行きました。文学部の専攻で、海外を相手にする仕事をしたいと高校生の時に思っていました。旅行会社に就職したい希望がありまし

た。山形弁が抜けずに、コミュニケーションを控えていたことが思い出です。バイト生活は祇園で修業しました。

社会人となってからは、超氷河期でしたが旅行会社に就職が出来ました。日本からくる海外についてお客様へ、滞在中のサービスの紹介をお手伝いする、現地手配の仕事に就きました。場所はカリブ海でした。一生で一回ハネムーンなどでしか行かないような地域です。当時雑居ビルに現れた人が、酒井会員でした。その当時から酒井会員を追いかけています。旅行会社で9年勤めました。

アメリカ同時多発テロの時に、酒井会員が現地責任者として活躍されていました。一瞬の出来事で様々変化してきました。天変地異に左右される旅行会社という仕事に対して不安と、今後の世の中どういう風になっていくのかという不安が出てきました。楽しかった仕事でしたが、業界を変えて転職いたしました。選択の基準は、人の人生の節目に立ち会いたい。そういう思いが強いです。旅行会社での仕事がハネムーン業でした。楽しい旅行で、楽しい生活に繋げてほしかった。

次の職種は医療業界でした。手術の際の機器を扱う商材部門でした。手術の際に立ち会って医師の補佐をしていく。患者さんの手術の成功とそのご家族のことを考えながら仕事をしていました。そこから救命救急に携わる機器を扱うこととなりました。蘇生の訓練で使用する機器を扱っていました。皮膚の感触や人間と同じ感覚の人形を学校や医療所へ販売していました。

今は保険業です。生命保険を扱っております。必ず皆様にとって必要な事ではないかと思っています。入るときは是非入ってくださいと説明しますが、形も何もない商品です。出口と言われる死亡保険や給付金を届ける。相互扶助や自助の精神。大切な人や皆様の万が一の時に生活が困らないか、従業員が困らないか。皆様を守っていきたい。そういうことを考えて仕事をしています。



会社ですが、ある世界的な雑誌で昨年度の生命保険分野で1位を取った会社です。総資産は147兆円です。私が入った理由は、会社の哲学です。会社を選ぶ理由で大切にしています。キヨ・サカグチが述べたスピーチを紹介します。

生命保険は魔法の力を持っています。例えば、契約成立と同時に、家族に安心を与え、契約者本人には満足感を与え、つまり家族全員に対して、心の平和を与えるという魔法の力。申込書に署名して、初回保険料を支払ったその瞬間から、1億円というような保険料の何千倍や何万倍もの遺産が突然出現するという不思議な力。契約者である自分に不慮の死が訪れたとき、残す家族には経済的苦労を掛けずに、人並みのいやそれ以上の生活を提供する不思議な力。ある目的の為にお金を効率よくためていくための習慣を提供してくれる魔法の力。例えば生命保険を通じて老後のある年齢から、死ぬまでの年金の支払いを受けられるようなアレンジが出来るということです。緊急にお金が必要な時、契約を担保に安い金利でお金を借りることができるという特権。一時的に保険料の支払いが困難になっても、自動的に保険料の振替が行われ、契約が続くという他の金融商品にはない特権。例え保険料の支払いが不可能になっても、違った形の保険に変形していくことによって、契約が継続していくという不思議な力。ある条件の下では、生涯の保険料すべて支払い免除にすることができるという魔法の力。契約当事者が末期的な病気にかかった場合は、約束の死亡保険金を生きている間に前払いできるという不思議な力。契約者はいつでも一方的に契約を破棄できる。しかし保険会社は保険料の払い込みがなされる以上、いつまでも約束を守る義務があり、正式な契約として成り立たせる不思議な力。生命保険料、生命保険契約は、おそらくこれまで人類が発明した契約形態の中で最も素晴らしいものだと思います。個人にとっては不可能な金額の大きな投資やいろいろな種類の投資へ、大きな金融機関のメンバーの一人として間接的に参加できる不思議な力。個人の立場から保険契約を投資の一手段として見た場合、人類がこれまで考え出した最も安全な分散投資になっているという不思議な力。非常にマクロ的な見方をすれば、保険会社に集まってくる大量のお金は、国家経済へも左右するくらいの影響を持っているという魔法の力。申込書にサインをして、初回保険料を支払った瞬間、その申込書をラブレターに変えてしまう魔法の力。生後間もない赤ん坊を被保険者とした保険を、祖父母がプレゼントとしてその子供にあげた場合、子供が大人になって、そしてすでに祖父母がこの世にいらなくても、彼らの愛情だけは引き続き感じさせることが出来る魔法の力。父親が残した保険金のお陰で、幸せな生活をしている家庭の幼い子供が、誰も知らない父親の愛情を保険を通じて知り、自分が大人になったらライフプランナーという素晴らしい仕事に就きたいという気持ちにさせる不思議な力。貧しい家庭の子供に、高等教育を受ける機会を与え、やがてその子供が大人になって世界一の保険会社の会長兼最高経営責任者になるチャンスを与えた不思議な力。

前会長が世界大会で披露されたお話です。会長のお父さんが残された保険金によって勉強し大学を出た。創業者のサカグチさんは苦勞してやっとアメリカの大学を卒業した日本のある青年と、アメリカの一女性を結びつける不思議な力。サカグチが残していった言葉

です。

私は生命保険の力を非常に信じています。私が関わったすべての人に、これから出会う人に伝えていきたい。ロータリークラブにおいても職業奉仕があります。微々たる力ではございますが、皆様に幸せをお届けできればと思っています。

■点鐘：本多会長

私も保険会社に就職したことがありますが、保険で成功された方は、何の商売でも成功します。金融的なテクニック、給付的なテクニック、投資的なテクニック、人と人をつなげるテクニックが上手です。様々な商売をしている人がロータリークラブにはいますので、勉強になります。

## ロータリーをもっと知ろう

今回は、ロータリーの活動分野についてです。ロータリーは大きなニーズのある6つの分野に重点を置き、国際関係を培いながら、人々の暮らしを支援しています。より平和な世界を築くために。

### 平和の推進

紛争の予防・仲裁や難民支援に当たる人材を育て、異文化間の交流と対話を促すことで、平和な世界づくりを目指しています。

### 疾病との闘い

命を脅かす病気（ポリオ、エイズ、マラリアなど）について正しい知識を伝え、発展途上国で低額または無料の医療を提供するなどして、病気の予防と治療を支援しています。

### 水と衛生

「ただ井戸を掘って終わり」ではなく、きれいな水や衛生設備を活用して長期的な地域発展が実現できるよう、包括的な支援を行っています。

### 母子の健康

世界では毎年、5歳未満の子ども600万人近くが、栄養失調、不健康、不衛生のために命を落としています。ロータリーは、質の高い医療によって母と子の健康を守っています。

### 教育の支援

世界で読み書きのできない人(15歳以上)は、7億7500万人。ロータリーは、より良い学校をつくり、教育における性差別をなくし、成人への識字教育に力を注いでいます。

### 地域経済の発展

生産的で十分な収入をもたらす雇用の機会の創出を通じて人びとの自立を促し、発展途上地域の(特に女性による)起業を応援しながら、リーダーとなる人材を育てています。

ロータリーページより抜粋