

The Weekly Journal of Tokyo Rinkai Rotary Club



ROTARY
CONNECTS
THE WORLD

Rotary



東京臨海ロータリークラブ

2019年9月21日【第1154回】



クラブ会長ターゲット

「友情を育み、地域社会に貢献する」
"Foster friendships,
Contribute to the community."
2019-2020年度
東京臨海ロータリークラブ会長
佐藤正樹



国際ロータリーテーマ

「ロータリーは世界をつなぐ」
"ROTARY CONNECTS
THE WORLD"
2019-2020年度
国際ロータリー会長
マーク・ダニエル・マローニー

創立：1994年8月8日
会長：佐藤正樹
副会長：高橋映治
幹事：杉浦孝浩
会報委員長：勝間田健一

9月21日の卓話

9月11日の出席率

10月2日の卓話

「移動例会」
9月21日(土) 12:30~1:30
ホテルイースト21 東京
21階「日本料理 さざんか」

会員在籍者数 40名
会員出席者数 26名
会員欠席者数 14名
本日の出席率 68.42%
前々回訂正出席率 76.92%

「イニシエーションスピーチ」
当クラブ会員 柴田 剛様

《第1153回例会報告 2019年9月11日》

司会：小林会員



■点鐘：佐藤正樹会長



■ロータリーソング斉唱「我等の生業」

：ソングリーダー 尾身会員

■「四つのテスト」斉唱（歌）

■「ロータリーの目的」

東京臨海 RCVer. 唱和：高橋副会長

■来賓・ゲストスピーカー紹介：佐藤正樹会長

ゲストスピーカー 佐々木遥子様

■ビジター紹介：榎本会員

馬目圭造様（東京江戸川RC）

高橋桂治様（東京江戸川RC）



■会長報告：佐藤正樹会長

・9月5日開催の東分区分会幹事会出席報告

■幹事報告：杉浦幹事

・次週9月18日(水)は、当クラブ例会はありません。
東分区分会インターシティ・ミーティング開催の為、9月21日(土)12:30~13:30 ホテルイースト21 東京 21階「日本料理 さざんか」で移動例会を行います。出席連絡頂いている方の人数で予約しておりますので、出欠の変更がある場合は、事前にご連絡下さるようお願い致します。

・9月21日開催の東分区分会インターシティ・ミーティングの参加クラブ紹介時間は、第3部(17:25開始)の冒頭に、各ガバナー補佐より担当クラブを紹介するそうですので、登録されている会員は、なるべくこの時間には、会場にいるようにお願いします。

・9月25日(水)は、当クラブ例会は休会です。

■委員会報告

特に御座いませんでした。

■出席状況報告：柴田会員

⇒詳細1頁バナー下に掲載。

■ニコニコBOX報告：井上会員

(ご意向)本日は、弊社の佐々木のお話を聞いていただきありがとうございました。貴重な機会をいただき感謝しております。：馬目様（東京江戸川RC）

(ご意向)台風により例会出席できませんでしたので、本日、宜しくお願い致します。：高橋様（東京江戸川RC）

(ご意向)楽しいクラブになる様、皆で頑張りましょう。：佐藤正樹会長、高橋副会長、杉浦幹事、須藤会員、佐藤大輔会員、勝間田会員、斉藤会員、入澤会員、小林会員、山田会員、酒井会員、柴田会員、榎本会員、白井会員、尾身会員、本多会員、佐久間栄一会員、田中会員、篠塚慎之介会員、地引会員、大

西会員、井上会員

(ご意向)実家の館山市・南房総市が台風被害がとて
ひどい様です。本日これから現地支援に向かいま
す。: 田村会員

【25件 59,000円 今年度累計 627,000円】



■卓話(紹介者:本多会員)



「お金を増やすために知っておきたい基本知識」
野村證券(株) 小岩支店
ウェルス・パートナー課 佐々木遥子様
(一般社団法人相続診断協会 相続診断士)

本日のテーマは、知って得するお金の話をテーマに
させていただきます。お手元の資料を元にお話
させていただきます。皆様、投資に関していかがで
しょうか。実際には運用を既に始めている方が多いか
と存じます。人生における大切なことが3つございま
す。心の健康と、身体の健康と、お金の健康の3つで
す。心や身体の健康と申しますと、お仕事やプライベ
ートを充実させることで人生の生きがいを造っていただ
けます。そして、そういった生きがいを持ち続けて
いただくためにも必要なお金を準備することも人生に
おける大切な健康の一つだと存じます。一方で、最近
は、長生きのリスクとあって、長生きする方が増えて
います。統計では、65歳の男性のうち10人に3人

の方が90歳まで、そして10人に1人の方が95歳
以上長生きする方がいらっしゃるということです。つま
り、長生きすればするほど、準備しなければならない
お金が増えてくるということですね。さて、皆様、人
生において、お金はどれくらい必要でしょうか。40
代50代の方はまさにお金を貯め準備する期間になる
かと存じます。その後、60代70代になってきます
と、お金を使いながら相続などの準備をする時期に入
ってくるのではないかと存じます。実際に自分たちが
どれくらいのお金を必要とするかなのですが、今から
定年まで投資をし続けたら、どれくらいになるでしょ
うかということなのですが、一般的なご夫婦の場合
ですと、老後に月5万円ずつ赤字になる可能性がござ
います。最近老後2000万円問題が話題になりました
が、仮に65歳の時に、2000万円準備するには
毎月いくら貯めておけばいいのでしょうか。未来電卓
というものがございます。例えば現在40歳の方です
と、65歳までの期間は25年。仮に貯金として普通
に積み立てていきますと、毎月6万7千円程積み立
てていかなければならないこととなります。ご自身の年
齢によってさまざま異なってきますね。毎月3万円を
25年間積み立てていったらですね、25年後に何も
運用しないで貯めていった場合は900万円程貯まり
ますが、仮に年率3%くらいで運用していった場合
ですと、1330万円ほどになりますし、もう少しリタ
ーンを追及して5%とした場合ですと、1750万円
までになります。そんなに年間20%、50%などの
ハイリターンを狙わなくても、長期間運用をしていけ
ば、お金をうまく運用しながら預貯金よりも効率よく
準備できるので、皆様にとってもとてもお役立ちでき
る方法が一つ積み立ててでございます。皆さん投資とい
いますと、どうしてもリスクとお考えの方がいらっし
ゃると思います。普通、リスクといいますと、危険と
か損ををすると思われがちなのですが、実際には、プ
ラスにもマイナスにも動くという変動のことをリスクと
呼んでいます。成果にブレがあることをリスクと私
たちは呼んでいます。皆様投資をしたら、何を
買えばいいのでしょうか。皆様のお考えによって大きく
変わります。堅実タイプなのか、安定バランスタイプ
なのか、利益追求タイプなのかに分かれます。一般的
には堅い所が預貯金や債券、リターンを狙うには株式
というものがあ、それらを統括しているのが投資信
託となっております。例えば株で言うと、どんな銘柄
が上がるのかなのですが、身近なところにヒントが潜
んでいます。この10年で伸びた会社などが挙げられ
ると思います。例えばIPHONEなどですね。コン
ビニなども当てはまるかと思えます。あとはユニクロ
などの会社がここ10年で増えてきているのではない
でしょうか。あとは実際に買ってみたいいただき、一緒
に応援する気持ちを持っていただくことが大事なこ
ではないでしょうか。あとは、普段使っている携帯の
メーカーや洗剤メーカー、好きなお酒などから銘柄を
見つけて頂くとよいかもかもしれません。他にも債券とい
うものがございます。割引債や利付債券等沢山種類が

ございます。今は円建ての債券は金利が付きませんので、外国債券が人気です。国債以外にも企業が発行している債券もございます。あとは新興国債券も人気がございます。積立する上で、銘柄を絞れないという場合には、投資信託を利用することもできます。専門家が銘柄組み換えや分析をしてくれるので、長期目線で運用していくには非常に向いているといえます。投資信託といいますと手数料が高いというイメージがありますが、野村証券では手数料をキャッシュバックするサービスをしていますので、このタイミングで始めてみるのもいいかもしれません。次は、社員の皆様向けにも知っておいていただいた方がいいのではないかとのお話なのですが、最近ですと、NISAやジュニアNISAなど税制面で国が補助してくれる制度もありますし、福利厚生の一環としてi de c oや企業型確定拠出年金、職場積立NISAなどもございます。詳細ご希望の方はご相談いただければと存じます。最後に、野村証券は資産運用一本というイメージがあるかと存じますが、実は皆様の人生に寄り添った、パートナーという位置づけでございます。ですので、相続のお悩みや、不動産売買、自社株算定、WEBローンなど、運用以外にも皆様にお役立ちできるサービスが充実しておりますので、最近、こういったお悩みもよくご相談いただけるようになってきています。また、野村証券では、資産設計といたしまして、老後のためのプランを色々設計して個別にお出しすることも可能でございます。本日はご清聴ありがとうございました。

■点鐘：佐藤正樹会長

9月25日（水）は、
当クラブ例会は休会です。

会員インタビュー

貴方の会社、もしくは貴方の仕事の「目的・目標」を、各46文字以内で教えて下さい。

杉浦 孝浩 幹事

会社の「目的」

- ・社会貢献に努める
- ・人を育てる企業
- ・業界オンリー1企業

会社の「目標」

- ・事業の分社化
- ・支店拡大
- ・住まいのコンシェルジュ確立

ご協力、有難う御座いました。