

The Weekly Journal of Tokyo Rinkai Rotary Club



2020年2月19日【第1169回】



クラブ会長ターゲット
「友情を育み、地域社会に貢献する」
"Foster friendships,
Contribute to the community."
2019-2020年度
東京臨海ロータリークラブ会長
佐藤正樹



国際ロータリーテーマ
「ロータリーは世界をつなぐ」
"ROTARY CONNECTS
THE WORLD"
2019-2020年度
国際ロータリー会長
マーク・ダニエル・マローニー

創立：1994年8月8日
会長：佐藤正樹
副会長：高橋映治
幹事：杉浦孝浩
会報委員長：勝間田健一

2月19日の卓話	2月5日の出席率	2月26日の卓話
「あなたはロータリアンですか？」 国際ロータリー第2580地区 ガバナーノミニデーデジグネート 嶋村 文男様 (東京東江戸川RC)	会員在籍者数 43名 会員出席者数 24名 会員欠席者数 19名 本日の出席率 55.81%	「社員と組織を進化させる コミュニケーションの【力】」 ㈱A i・フィールド 代表取締役 ㈱ループス・ネット 取締役 須賀 えり子様

《第1168回 例会報告 2020年2月5日》



司会：小松会員

■点鐘：佐藤正樹会長



■来賓・ゲストスピーカー紹介：佐藤正樹会長
ゲストスピーカー 鈴木 仁様
同伴者 2名

■ビジター紹介：榎本会員
定光孝義様 (東京江戸川中央RC)
山田憲裕様 (東京江戸川中央RC)



■国歌斉唱「君が代」
：ソングリーダー 櫻田委員
■ロータリーソング斉唱「奉仕の理想」
■「四つのテスト」斉唱 (歌)
■「ロータリーの目的」
東京臨海 RCVer. 唱和：高橋副会長



■2月のお祝い：親睦委員会 井上委員長

- ・ 会員誕生日 佐久間裕章会員、尾身治彦会員
- ・ 奥様誕生日 山田晃久会員夫人、小林健一郎会員夫人、白幡隆広会員夫人、笹本寛治会員夫人
- ・ 結婚記念日 該当者いらっしゃいません。
- ・ 出席 100% 該当者いらっしゃいません。

2019～2020年度国際ロータリー会長
マーク・ダニエル・マローニー



■ 会長報告：佐藤正樹会長



- ・ 先週、鈴木孝行会員よりクラブ基金に多額のご寄付を頂きました。クラブ基金功劳者感謝状 第14回、第15回、第16回を贈呈いたします。



- ・ 井上晴貴会員より、クラブ基金寄付を頂戴いたしました。



■ 幹事報告：杉浦幹事

- ・ 次週 2月12日の当クラブ例会は、休会です。
- ・ ガバナー月信 2月号は、会員皆様に 2月3日メール送信いたしました。
- ・ 2月のロータリーレートは、1ドル=110円です。
- ・ 2月の理事役員会を本日 1:40より、3階「桐の間」にて開催いたします。
- ・ 2020-21年度版ロータリー手帳を購入希望の方は、2月19日までに東京臨海RC事務局宛、お申込みください。

■ 委員会報告

- ・ 親睦委員会（井上委員長）
沖縄地区大会親睦旅行の件



■ 出席状況報告：村社会員

⇒詳細1頁バナー下に掲載。

■ ニコニコBOX報告：今井委員

- (ご意向) 鈴木様、地引様、先日は大変お世話になりました。本日は宜しくお願い致します。: 山田憲裕様(東京江戸川中央RC)
- (ご意向) 本日はメイクアップに伺いました。宜しくお願い致します。: 定光孝義様(東京江戸川中央RC)
- (ご意向) 鈴木仁様、本日の卓話、宜しくお願い致します。: 佐藤正樹会長、高橋副会長、杉浦幹事、村社会員、小松会員、坂本康朋会員、入澤会員、須藤会員、佐久間栄一会員、本多会員、櫻田会員、山田会員、柴田会員、勝間田会員、中村会員、大澤会員
- (ご意向) 先日は、私の妻 美樹へのお花の誕生日プレゼントを頂きありがとうございます。: 篠塚慎之介会員

【19件 49,000円 今年度累計 1,372,000円】



■卓話 (紹介者：坂本康朋会員)



「現在のソフトウェアについて」 M&S株式会社 部長 鈴木 仁様

先日、Windows 7のサポートが終了致しまして、Windows 10への移行が進められてはおりますが、未だ、Windows 7が1,750万台残っているとされており、そのまま使用されていると、アップデートが行われないなどにより、セキュリティ上非常に危険な状態であるとも言われております。色々な会社様から、セキュリティは大丈夫かとお話を頂いておりますので、実際にどのようなものなのかをお伝えさせていただければと思います。本日は、家電や複合機、ネットワーク機器を取り扱っているシャープマーケティングジャパンの皆様にお越しいただいておりますので、シャープ様より詳細なご説明をさせて頂きたいと思っております。

(シャープマーケティングジャパン 大倉様)

インターネットの脅威について、セキュリティについてのお話をさせて頂きたいと存じます。ネットワークの脅威と申しまして、色々ご想像されるかと思っておりますので、実際にどのようなものがあるのかをお話致します。インターネット上で起こっている不正アクセスやウイルス攻撃が行われていることが今はわかります。オリンピックなどの期間中は、世界の注目を受けるので、この不正アクセスやウイルス攻撃が急激に増えます。東京でオリンピックが行われる今年は、他人事でなく、皆様の会社においてもどのような脅威があるのかをお話致します。第一位は、標的型攻撃というものでして、某大手電機メーカーにて約6,000人の従業員の個人情報漏洩

などがございました。第二位は、ビジネスメールによる詐欺です。一昨年、某航空会社の請求を不正に行って3億8,000万円位の被害が出たものがありました。第三位は、ランサムウェアというものです。パソコンのファイルを書き換えてしまっ、使いたければ金銭要求されるといった手口です。このような脅威がございしますが、皆様に気を付けて頂きたいものとして、標的型メールというものがございします。添付ファイル等を開くことにより、ウイルス感染してしまうというものです。まず気を付けて頂きたいのは、メールのタイトルです。読んだら開かなければいけなくなるようなものになっています。そして、メールアドレスです。送られてきたアドレスと、署名のアドレスが異なっているケースも非常に怪しいです。また、添付ファイルについても、迂闊に開いてしまうとウイルス感染してしまうということもございします。ですので、知らない人からのメールで添付ファイルがついているものについては、ちょっと考えて頂きご対応して頂きたいと思ひます。次に、手順なのですが、まずは攻撃者が標的に向けてメール送信します。開くと感染してしまうのですが、そのパソコンが何を始めるかという、攻撃者が用意しているサーバーと大量の通信をし始めます。そこから社内などのパソコンへ浸食していくことになり、情報が盗まれてしまうのです。これが標的型攻撃の特徴です。二つ目は、ビジネスメールというものです。これはとても見破るのが難しいのですが、どうやって犯罪者がメールを見ているのかはわからないのですが、取引先の会社に成りすまして、振込先が変わったなどというメッセージを流して、だまし取る手口です。3つ目はランサムウェアでして、身代金を要求するソフトウェアを送りつけて、パソコンを使えなくしてしまっ、再利用したければお金を支払うように請求する手口です。中学生でも作れてしまうとても怖い手口です。昨年、世界で58万件の被害が出ているようです。これを防ぐには、ソフトウェアの脆弱性を更新してアップデートしていきましょうということなのです。感染しないようにセキュリティソフトを更新し、手口を知っておくことも大切になってきます。これを個人でやるには限界があるということで、考えられたのが、UTM というものになります。HUB に似ているのですが、これはインターネットの脅威から皆様のネットワークを守ってくれる機能です。仕事に関係のないサイトを閲覧するのを妨げたり、どんどん新しく出てくる詐欺手法に対して自動的にアップデートしてフィルターをかけてくれます。また、アンチウイルス機能もあり、ウイルスを駆除してくれます。そして、アンチスパム機能。迷惑メールを自動的に削除してくれます。そして何よりここです。不正侵入を抑止してくれます。標的型メールがきたときに一番最初にやるサーバーとのやり取りを自動的に検知して、防いでくれます。こういったものがセットになっていてかつ、アップデートを一日に何度もやってくれる

ので、ウィルスの発生頻度に負けることなく守ってくれるものとなっております。弊社では、出張修理したり、ヘルプデスクがあったりしています。世界で最もこの機能が進んでいるのはイスラエルなので、ヘルプデスクが英語や外国語だったりすることがありますが、シャープは日本語です。そして、24時間、365日、弊社で監視していますので安心してお使いいただけます。ぜひ、ご検討いただければと思います。宜しくお願い致します。また、シャープといえば複合機でございます。複合機のセキュリティはというと、データが機内に残っていたりするので、漏洩の危機がございます。このデータを自動的に削除したり、暗号化したりすることが今は可能です。また、出力にIDが必要だったりするので、個人情報や機密情報が勝手に出てこない機能がしっかりとございます。従業員ごとに制限をかけることが可能となっております。また、複合機を処分する時に、データを削除して、尚且つロックをかける機能もついております。こういった様々なセキュリティ機能がついておりますので、もし、お使いの複合機にこうした機能がついていなければ、買い換えをご検討されることをお勧め致します。今は操作も簡単ですので、安心して買い換えいただければと思います。スキャン機能もかなりアップグレードされており、まとめてスキャンしても一枚一枚のファイルに自動的に分けてくれる機能があたりします。最後に、コピー機能ですが、コピー用紙だけでなく、色々なものにコピーすることもできます。このように様々な高機能が備わっている複合機、そして先ほどの UTM を弊社ではご用意しておりますので、ご興味ございます方は、お声がけいただければと思います。本日は、ありがとうございました。

■点鐘：佐藤正樹会長

新入会員大歓迎会

2020年1月31日（金）

「向島料亭 千代田」



■新入会員

写真左より

- ・伊藤 丈史会員（伊藤テクノ株式会社）
- ・太田 智久会員（株式会社トップ・カーゴ）
- ・田中 紘太会員（株式会社マロー・サウス・カンパニー）



■司会（井上親睦委員長）



■会長挨拶（佐藤正樹会長）

本日は、月末のお忙しい中、ご調整いただき、多くの方にご参加いただいております。ありがとうございます

います。また、井上委員長を始めとする親睦委員会のみなさま、準備ありがとうございます。また、先ほど17時半より高橋副会長によるオリエンテーションをしていました。高橋副会長ありがとうございます。私はこの2月で12年が経ちますが、私含め、先輩方の活動目的は大きく三つあるかと思えます。学び、奉仕、一生の友人を作る。この三つのように思えます。一つ目の学ぶというところでは、我々の周りには多くの経験、知識を持っている方々が沢山いらっしゃいます。そういった方とお話をする中で、自分の成長につながっていくということです。二つ目の奉仕というところでは、最も奉仕する者、最も報われるという言葉があるように、我々は社会的に責任のある立場ですので、それを自覚したうえで奉仕をしていくということです。最後の一生の友人を作るというところでは、自分が成長すると会社が成長するので、旧友たちとの会話や考え方などが合わなくなってくることがあり、みんなが高めあいながら成長していきたいと思っている仲間が沢山いらっしゃいます。私を含めまだまだ勉強中です。まずは例会に参加していただくことで、この三つ以外にも目的はあるかと思えますので、末永くお互いに切磋琢磨し続けていけたらと思います。本日は、おめでとうございます。



■乾杯ご挨拶（本多会員）

私は入会して13年が経ちました。これまでのメンバーが大分入れ替わったなと感じました。過去の新入会からすると、最近のメンバーは礼儀正しく塩らしく成長度がしっかり見えているような気がします。みんなが歳を取るように会社も成長しております。友人を作る場でもありますが、どちらかというと、多くの会員は、自身の会社をどう成長させていくかを常に考えているような戦友の集まりだと思っています。臨海若手と言われておりますが、臨海西ができて、ゴルフ大会で抜かされてしまうことが起こりましたので、ゴルフが上手な方に入会していただくことも予定しております。このメンバーが五年後、十年後にはすごい勢力になってきて、ロータリーの新しい流れを作っていくのであろうなと思っております。

ます。新入会員の皆様、末永いお付き合いをさせて頂ければと思います。宜しくお願い致します。

■新入会員の紹介者・新入会員 ご挨拶



・田中会員の紹介者 柴田会員

田中さんと井上さんと大雪の日に浦安で初めてお会いしたことを思い出します。田中社長は私より一回りも若いのですが、社長としては大先輩でございます。ケアマネージャーさんを30名ほど要する単独の事務所でして、単独型の経営で黒字会社は少なく倒産している企業さんが多い中、新店舗を出している素晴らしい会社を運営されていらっしゃいます。私は歳は離れていますが、困ったことがあると相談させていただいている仲でございます。まさかここでロータリアンとして隣の席に座ることになるとは思ってもいませんでしたが、私も入会依頼、多くのことを勉強させていただいておりますし、普通は経験できないことも経験させて頂いておりますので、続けていきたいと思っているので、田中さんにも同じような体験、経験をともにしていきたいと思っております。



・田中会員

私は昭和57年生まれですので、若輩者でございますので、ロータリアンを名乗って良いものかと思

ております。オリエンテーションで歴史を学ばせていただきまして、まだまだ至らない点が沢山ございますが、一つ一つ学ばせていただきたいと思います。どうぞ宜しくお願い致します。



・伊藤会員の紹介者 佐久間裕章会員

このように私が勧誘した新入会員に入会して頂いているということは、この会に価値がある団体だからであると思っております。伊藤さんは、私も所属しております、東京青年商工会議所の江戸川区議会のメンバーで、お声がけさせていただきました。伊藤さんとは同郷で、元々商売敵だったのですが、同業でも共存・共栄ということ学ばせていただき、みんなで切磋琢磨して、成長してシェアアップしていると思っております。伊藤さんは、仕事にとっても熱意があり、建設業界では、建設甲子園の理事長をされており、多方面に活躍されていて素晴らしい経営者であると思っております。ぜひ伊藤さんと仲良くしていただければと思っております。宜しくお願い致します。

ですが、すでに新しい気づきや学び、出会い、発見が沢山あります。自身の会社をしっかりと成長させながら、皆さんに少しでも貢献できるようにこれからロータリアンとして活動していけるようにして参ります。本日はありがとうございます。



・太田会員の紹介者 佐藤正樹会長

太田さんとは、7年ほど前の江戸川区立松江第一小学校のPTAで出会いました。そこから同業ということもあり、仕事の話をするようになり、今まで良い関係を築かせて頂いております。実は3年ほど前に、入会していただきたかったのですが、一度例会にお越しいただいたのですが、その時はタイミングが合わず、3年越しでのご入会となります。太田さんはすごく真面目でもあり、お茶目なところもあります。そんなお茶目なところも今後は見せて頂きたいと思っております。私自身もできることはサポートさせていただきたいと思っております。今後とも、宜しくお願い致します。



・伊藤会員

佐久間会員と一緒に仕事をするのではないのですが、同業者として唯一一緒に交流をしてる仲であり、うれしく思っておりますし、この場に誘って頂けたことについては感謝致しております。入会して数か月



・太田会員

本日は、このような会を開いて頂きありがとうございます。3年前は、今もそうですが、私ができるような場所ではないという風に思っておりました。しかし、1月から4回例会に参加させていただき、先ほどのオリエンテーションや佐藤会長からも言われ

ておりましたが、学ぶ場だということをお教え頂き、また、本多会員、高橋会員、村社会員をご紹介していただきまして、すごく魅力的な方たちであると感じました。私自身もそんな魅力のある人間になっていきたいと思いました。色々なことに積極的に参加させていただき、皆さんとの交流を深めていきたいと思っておりますので、今後とも、宜しくお願い致します。

■会員からの一言

・篠塚慎之介会員

保険会社の一社員の私からすると経営者であるお三方は尊敬する存在であります。これから宜しくお願い致します。

・舛本会員

東京臨海ロータリークラブは、人を想う、仲間を想う、そういう良いクラブです。

・小松会員

新入会員の皆様ご入会おめでとうございます。

・笹本会員

3名の方の会社に訪問致しましたが、3人とも会社に対する経営者としての姿勢が素晴らしいと感じました。これから東京臨海ロータリークラブを背負っていただけるものと思っております。楽しいロータリーライフをお送りください。

・尾身会員

私は裏方役が得意だと思っておりますので、お手伝いさせて頂きたいと思っております。宜しくお願い致します。

・井上会員

私が新入会員の時に先輩方に助けて頂いたので、このように恩返しをすべく皆様のために頑張っております。宜しくお願い致します。

・坂本康朋会員

新入会員の皆様、イベントごとの後には、二次会へのご参加をお願い致します。

・櫻田会員

先日、財布を無くして困っている方に食事を御馳走させていただきました。奉仕の気持ちを共に育んでいきたいと思っております。宜しくお願い致します。

・地引会員

新入会員の皆様、今後ともどうぞ宜しくお願い致します。

・大西会員

皆様と共に江戸川区へご協力いただけましたら幸いです。宜しくお願い致します。

・入澤会員

ロータリーは定年がなく、一生の友人ということになりますので、宜しくお願い致します。

・大澤会員

私は、齊藤会員とは35年のお付き合いをさせて頂いております。若い方のお話を伺っていると皆様話がお上手だと感じます。ロータリーの仲間にはあまり飾らずに思ったことをお話するのが良いかと思

ます。今後とも宜しくお願い致します。

・本多会員

成功者と言われている諸先輩がいらっしゃるの、年商10億円、幹部社員の年収1000万円を実現してください。皆さんなら必ずできます。まずはクラブ内で頑張っていたいただければと思います。

・田村会員

一度東京臨海ロータリークラブに入ると絆が強まり2度と辞められません。家庭集会というものもごございますので、ぜひご参加して頂きたいと思っております。

・山田会員

私は入会して17年ほど経ちました。一生のお付き合いになります。今後とも宜しくお願い致します。

・佐藤大輔会員

東京臨海ロータリークラブには素晴らしい経験豊富な諸先輩方がいらっしゃいますので、なんでもわからないことは聞いていただければと思います。宜しくお願い致します。

・勝間田会員

同期入会会員はとても良い関係が築けると思っていますので、3人で親睦を深めたりもして頂ければと思います。今後とも、宜しくお願い致します。

・杉浦幹事

ロータリー活動で一番大切なのは親睦です。仲良くなれるのは旅行です。時間が許す限り、ぜひご参加してみてください。また、ロータリーは難しいと感じるかもしれませんが、分からないことがありましたら、地引会員と榎本会員に聞いてください。宜しくお願い致します。

・高橋副会長

ロータリークラブは色々なお付き合いがありますので、楽しんでください。末永く宜しくお願い致します。

・齊藤会員

ロータリーのある先輩に言われたことをお伝えすると、組織において、楽しさは不可欠な要素であります。ロータリーは楽しさがなければなりません。また、身の丈に合った活動をすればよいと言ってくれた先輩もいました。またある先輩は、損益分岐点を見て活動してもダメだとも言われました。今後、色々あると思いますが、かけがえのない友人ができることは間違いありません。ですので、自分なりによく周りを見て、お付き合いをしていって下さい。宜しくお願い致します。

・鈴木会員

ロータリー活動での楽しみを自分で作っていただきたいと思います。うちのクラブは若い方が多いです。今後、2580地区での会員増強の手本になってくるかと思っております。3人も一人ずつ入れてくれればまた3人増えることになります。今後ともどうぞ宜しくお願い致します。

改めて、ご入会おめでとうございます！