



東京臨海ロータリークラブ 東京臨海北斗ロータリー衛星クラブ



SERVE TO CHANGE LIVES



クラブ会長ターゲット
「ロータリアンとしての成熟」
"REACH MATURITY
AS A ROTARIAN"
2021-2022年度
東京臨海ロータリークラブ会長
佐藤大輔



国際ロータリーテーマ
「奉仕しよう みんなの人生を
豊かにするために」
"SERVE TO CHANGE LIVES"
2021-2022年度
国際ロータリー会長
シェカール・メータ



衛星クラブ議長ターゲット
「クラブライフを楽しもう」
"Enjoy club life"
2021-2022年度
東京臨海北斗ロータリー衛星クラブ議長
坂本康朋

2022年1月5日

東京臨海 RC 【第1226会】
東京臨海北斗 RSC 【第35回例会】

東京臨海RC

創 立：1994年8月8日
会 長：佐藤大輔
副 会 長：杉浦孝浩
幹 事：勝間田健一
プログラム
構成委員長：田中紘太
(会報担当)

東京臨海北斗RSC

創 立：2020年12月18日
議 長：坂本康朋
副 議 長：小松啓祐
幹 事：勝間田健一

1月5日の卓話

新年初例会

「新年のご挨拶」

東京臨海RC会長 佐藤大輔様
東京臨海北斗RSC議長 坂本康朋様

1月19日の卓話

「イニシエーションスピーチ」

東京臨海北斗RSC会員 須田隆志様
東京臨海北斗RSC会員 吉田大作様

《2021年12月22日例会報告》

東京臨海 RC 第1225回

東京臨海北斗 RSC 第34回

司会：榎本会員

- 点鐘：東京臨海 RC 佐藤大輔会長
東京臨海北斗 RSC 坂本康朋議長



- ロータリーソング斉唱「日も風も星も」
：ソングリーダー：今井会員



- 「四つのテスト」斉唱（歌）
- 「ロータリーの目的」東京臨海 RC 抜萃 Ver. 唱和
：杉浦副会長

- 来賓・ゲストスピーカー紹介：佐藤大輔会長



- ゲストスピーカー 寺田千春様
ゲストスピーカー 吉成大樹様
- ビジター紹介：太田会員
井上健士様（スバRCフィジー諸島）
皆川英久様（東京江戸川中央RC）
- 会長報告：佐藤大輔会長



- 若林英博ガバナーからのご連絡
地区指名委員会は、東京福生RC会員 石川彌八郎君を2024-25年度第2580地区ガバナー（ガバナーノミニージェグネート）候補者に指名いたしました。指定期限までに他の候補者の推薦がありませんでした。

たので、地区指名委員会の指名通り、石川彌八郎君が2024-25年度当地区ガバナーに決定致しました。

- ・ロータリー財団より、認証状とピンが届いておりますので贈呈致します。

◇高橋映治会員：マルチプル・ポール・ハリス・フェロー①になられましたので、襟ピン(サファイア1粒)が届きましたので贈呈いたします。



◇杉浦孝浩会員：ポール・ハリス・フェローになられましたので、認証状と襟ピンが届きましたので贈呈いたします。



- ・一般財団法人比国育英会バギオ基金より、酒井教吉会員に第5回感謝状が届いておりますので贈呈致します。



■幹事報告：勝間田幹事



- ・次週12月29日は、当クラブの例会は休会です。次回例会は、2022年1月5日です。

- ・地区大会(期日：2022年3月2日(水)・3日(木))会場：ホテルニューオータニ)についてのご連絡。地区大会の登録と、地区大会に伴う当クラブ移動例会の出欠を本日12月22日までに返信下さるようお願い致します。

- ・「東京臨海北斗RSC歓迎会・新年会を兼ねた創立1周年を祝う会」を1月27日(木)に開催致します。北斗RSC会員の皆様は、出席の有無を1月12日までにご連絡下さい。

また、北斗RSC会員皆様には、自己紹介・入会のきっかけ・ロータリークラブに求めるものを所定の書式に記載頂き、1月12日までにご提出をお願いしておりますのでよろしくお願い致します。

■委員会報告

- ・R情報・クラブ研修リーダー(高橋副委員長)



新入会員オリエンテーションを1月5日(水)例会後の13:35-13:50、例会場にて開催致しますのでご出席ください。

- ・親睦活動委員会(篠塚委員長)

- ①忘年家族会の写真をアップしましたのでご覧ください。公開期間は、1月10日までとさせていただきます。
- ②東京臨海RC会員の新年会大歓迎会を2月25日(金)に開催致します。1月19日までに出席をご連絡下さるようお願い致します。

- ・オレンジボール(大西社会奉仕委員長)



優勝者にメダルを授与してもらい子供たちが喜んでいる姿を見て感動しました。しらさぎというチームは、素晴らしくて3.4.5.6年生すべてのカテゴリーで優勝しています。ヘッドコーチと言えば、読売巨人軍の元木ヘッドコーチか、しらさぎの村社監督だと思っています。おめでとうございます。

- ・ロータリー財団(酒井委員)

ロータリー財団の寄付にご協力頂きましてありがとうございました。

- ・駐車場4R自主ルールについて



東武ホテルレバント東京の駐車場を利用の際は、車高 1.55メートル以下の中型車の会員車両は、地べたの駐車場の方ではなく、鉄骨立体式の駐車場の方へ停めて頂けますと、駐車渋滞が緩和されますので宜しくお願い致します。

ロータリー例会の為だけではなく、一般の方々への配慮になります。また、障害者用の場所に停めるような邪道はロータリアンとして控えましょう。

◇立体駐車場を利用可能な大きさは、車長 5.0m以下、車幅 1.8m以下、車高 1.55m以下、重量 1.8t以下です。

■出席状況報告：井上会員

東京臨海 RC

会員数：59名
出席：37名
欠席：22名
出席率 64.91%

東京臨海北斗 RSC

会員数：23名
出席：8名（例会場：1名 ZOOM：7名）
欠席：15名
出席率 34.78%

■ニコニコ BOX 報告：伊佐委員

(ご意向)本日、分区幹事以来、久しぶりに伺いました。宜しくお願いします。：皆川英久様（東京江戸川中央 RC）

(ご意向)本日、今年最後の例会です。お世話になりました。寺田千春さん、吉成大樹さん、イニシエーションスピーチ楽しみにしています。：佐藤会長、杉浦副会長、勝間田幹事、寺田雄司会員、今井会員、伊藤会員、村社会員、尾身会員、斉藤会員、須藤会員、酒井会員、田中会員、佐久間栄一会員、田村会員、高橋会員、入澤会員、櫻田会員、太田会員、内海会員、坂本康朋会員、柴田会員、秋田会員、山田晃久会員、金城会員、渡辺会員、大西会員、篠塚会員、虻川会員、伊佐会員

【28件 47,000円 今年度累計 816,000円】

■卓話（紹介者：プログラム担当 太田会員）



「イニシエーションスピーチ」

東京臨海北斗 RSC 会員 寺田千春会員

皆様こんにちは。衛生クラブの寺田千春です。本日は皆様の貴重なお時間にこのような機会を与えて頂きありがとうございます。私は昨年未の衛生クラブ発足時に佐久間直前会長のご紹介で入会させて頂きました。発足式の時に、壇上で踊らせていただいたことはいい



思い出です。最初に衛生クラブに入れと言われた時は正直困惑しましたが、佐久間さんには日頃からお仕事を頂いている関係性ですし、なにより佐久間さんが黒と言えば白いものも黒く見えてしまうような教育を日頃から受けていますので首を横に振ることなどできませんでした。頑張ります。

それでは自己紹介からさせていただきます。私は 1991年に生まれまして今年で30歳になりました。最近知った情報ですが、生まれは墨田区の両国だそうです。正直、江戸川生まれの江戸川育ちということに誇りを持ってこれまで生きてきましたので、できれば知りたくなかった情報です。

その後は江戸川区瑞江で育ち、現在も江戸川区瑞江に住んでおります。去年の7月に家を買って、しばらく新築一戸建て生活にウキウキしていましたが、佐久間さんに建売はダサイよねと言われてから私も少しダサイような気がしてしまって今は複雑な心境です。6300万35年フルローンです。頑張ります。目標は、佐久間さんの家より少し小さい注文住宅を建てることです。

続きまして、私の名前についてお話させていただきます。私の名前の千春という顔に似合わない名前ですが、私の母が40年程追っかけをしております松山千春から頂いた名前です。もちろん幼少の頃から何度もコンサートにも連れていかれましたし、そして松山千春の故郷である北海道にも連れていかれました。松山千春英才教育で育ちました。ほとんどの昔の曲はインプットされています。私が10代の頃少々ぐれてしまった時に（働きましょう）という曲に救われたこともあります。私の1番好きな曲です。皆様も人生に嫌になった時や、働くことが嫌になった時は是非聞いてみてください。救われます。現在も「敢然（かんぜん）・漠然（ぼくぜん）・茫然（ぼうぜん）」というツアー中でして、記念すべき今年のコンサートツアー初日は我が江戸川区の総合文化センターで開催されました。初めての江戸川区開催だったようで、母は欢喜のあまり全国各地にいる追っかけ友達を家に招待して松山千春愛を再確認し合い、意識を高めあってからコンサートに向かって行きました。上は北海道、下は兵庫県からいらしている方もいまして彼女たちは本気なんだと思えました。チケットが2枚余ったみたいなので、私と妻もコンサートに同行しましたが、妻の何とも言えないつまらなそうな冷めた顔が今でも忘れられません。コンサートが始まるやいなや、母の瞳から大量の涙が溢れ出ていたことも忘れられません。アンコールで長い夜という曲が流れた時が1番の絶頂期でして、ほぼ全員が立ち上がって体を揺らしたし、さながら口

ックフェスのような盛り上がりを見せてくれました。私と妻はその光景に圧倒されてしまい、立ち上がることはできませんでした。親孝行のつもりで一緒に行きましたが、今後は母1人で行ってもらおうと思います。

そして生い立ちですが、松山千春の英才教育を受けつつ、小学生時代はサッカーをして過ごしていました。2002年の日韓ワールドカップの時に韓国へ行きまして、韓国の同世代の選手達と試合をしたり、韓国代表のアンジョンファン選手と握手をしたりしたことが一番の思い出です。韓国と北朝鮮の国境あたりに機関銃を持った人達が沢山いて子供ながらに凄く衝撃を受けたのを覚えています。中学は瑞江第二中学校に行きました。サッカーは辞めてしまい毎日夜通し遊んでたままに学校に行けば帰されてといったような中学校生活でした。当時私が中学2年生から3年生くらいの頃はごくせんというテレビ番組が流行ってしまっていて、髪を染めてみたりカチューシャをしてみたり気持ち悪い格好をしていたと思います。今思うと非常に恥ずかしいです。中学校を卒業したのち、定員割れをしていた江東商業高校に行きましたがすぐに辞めてしまい、16歳で今現在の生業でもあります重量鳶の会社に就職することになります。就職したはいいいものの、毎晩朝まで遊んでいましたので無断欠勤などを繰り返しくビになってしまいました。その後、定職にもつかずフラフラしていた時に臨海西ロータリークラブにいます岩崎さんと出会い、岩崎興業に就職しました。17歳~20歳頃まで3年間程お世話になり、毎日一緒に現場にでては昼も夜も寝ないで仕事をしていたのを覚えています。当時の世間知らずな私に仕事に対する姿勢やお酒の飲み方など色々なことを教えてくださり、たまにボコボコに殴られたりもしましたが、本当に感謝しています。20歳頃まで建設現場の職人しか経験したことのなかった私は突然建設業が嫌になり何を思ったか、バーテンダーになって渋谷のナイトクラブで働くことになりました。

それが20歳~22歳頃のことです。クラブに面接に行きバーテンダーをやりたい旨を伝えて採用が決まりましたが、初出勤の日です。ワクワクしながら職場に向かい到着した途端に副店長に言われた一言に私は言葉を失いました。(寺田君の仕事はエンタランスでIDチェックとボディーチェックすることだから)とのことでした。バーテンダーではないのですか?と聞くと寺田君はセキュリティっぽいからセキュリティやっちゃおうと言われてしまいました。ここでバーテンダーになって女性と楽しく過ごす夢は儚く散ったのです。それからは毎日エンタランスに立ち、IDチェックをしたりボディーチェックをしたり、女性の場合はバックチェックをするのですが、多くの女性からバックの中まで見るなよ気持ち悪いなどと捨てセリフを吐かれる日々を過ごしました。その頃の経験がありますので、女性の顔を一目見れば、バックの中が綺麗か汚いかだいたい分かるような気がします。時にはラッパーやDJの喧嘩の仲裁をしたりもしていました。

そんな毎日に嫌気が差していた頃に今の妻と出会い、セキュリティを辞めて建設業に戻ってきたのであります。出会ってすぐに子供を授かり、秒速で結婚しました。結婚したのと同時期に個人事業主として今の仕事を始めました。それが22歳~23歳の頃です。

2年ちょっと個人事業主として仕事をしまして、私が25歳の頃に法人にして現在の株式会社寺田屋を設立しました。現在5期目になります。まだまだ右も左も分かっておりませんが、何とか持ちこたえております。私の仕事は重量鳶と言いまして、主に業務用の室外機やビルやマンションの受水槽、電気設備のキュービクルや発電機など重い機械を搬入設置したり、解体搬出したりが業務内容になります。人力では運ぶことのできない重さの機械をクレーンや特殊な台車など専門道具を使って運搬します。軽い物ですと100kgくらいの物から重い物だと10tや20tあるような物まで様々な機械を取り扱っております。簡単に言いますと、重い荷物専門の引っ越し屋さんだと思って頂ければイメージしやすいと思います。そういった仕事をお持ちの方がいましたら是非ご連絡いただければ幸いです。よろしくお願い致します。

最後に家族構成をお話させていただきます。現在妻と子供が3人おります。長男昇二6歳、次男幸二4歳、三男恭二2歳、男3人3兄弟です。家の中は毎日運動会状態です。そして今、妻のおなかの中にもう一人の命を授かりました。6人家族になる予定です。先日妻から報告を受けまして、聞いた瞬間かなり震えました。これまで偶数の二歳差で産んできましたバランス型の家族でしたので、4人目が三歳差になってしまったことはバランス型として少し悔しいです。最近はずわりが酷いようでそうとう参っているようですが、機嫌が悪くてこちらも参っています。男3人なのでやはり次は女の子が欲しいと思う気持ちは多少ありますが、私は次も男の子だと踏んでおります。今思い返してみると産み分けのことを調べていたり、妻もやはり女の子が欲しいようです。女の子の名前も既に決まっているそうです。ただ私は次も男の子だと踏んでおります。

長男と次男は心身ともに強くなってもらう為に空手をやっています。たまに空手の稽古を覗きに行きますが、日々成長している我が子を見るのがなにより嬉しいです。空手の先生からはお父さんも一緒にどうですかと言われていますが、私は心身ともに特に心が弱く、これ以上強くなる見込みはないんじゃないかと思っておりますのでお断りしています。三男はじきにやってもらいたいと思っています。先日の長男の誕生日の日にロータリークラブからとても立派なお花が送られてきて、これは何事かと思いましたが、入会申込書に妻の誕生日と長男の誕生日を間違えて記入してしまっていたことに気づきました。妻は心底呆れていましたが、妻と長男の誕生日は9日違いなので、ギリギリセーフではないかと思っています。

最後になります。東京臨海北斗ロータリー衛生クラブへの入会を認めて頂きありがとうございます。当クラブの諸先輩方の背中を追いかけながら、自分も会社もこれから成長させていきたいと思っております。皆様方との親睦やクラブの発展、そして社会へ貢献できるようこれからも精進して参ります。今後ともご指導の程よろしくお願い申し上げます。ご清聴どうもありがとうございました。

東京臨海RC会員

吉成大樹会員



こういう機会が無い限り、自分史を振り返ることもないので、記憶がある範囲で幼少期から、今の「自分」を形成している源泉やターニングポイントを探ってみました。結果、社会人になってから2社目、前職に当たるRIZAPでの経験が、今の自分の大半を形成していることを再確認したので、本日はRIZAP時代の経験と、よく質問される「なぜRIZAPを辞めたのか？」についてお話をさせていただきます。しかしまずは本題に入る前に、簡単に略歴からお話させていただきます。改めまして、名前はヨシナリ ダイジュと申します。

1988年5月4日生まれ33歳のA型一人っ子です。父は会社員、母は専業主婦で、保守的な思考が強く、特に商売人の気質があるわけではないので、現在私がこうして独立して事業主として生計を立てていることに非常に驚いていると思います。また一方で好きなように人生を過ごさせて頂いている両親に本当に感謝している今日この頃です。出身地は大阪府高槻市で、現在は×ゼロの独身。居住地の変遷は、2015年末までは関西で、その後、RIZAPの転勤の関係で、約3年弱北陸で活動し、約3年前に東京に出てきて、現在までずっと田町・浜松町エリアで居住しております。唯一人に誇れる長所は、運が良い、人に恵まれる、という点です。これまで関わった全ての人達のおかげで、今の自分があると思っています。また、趣味は色々ありますが、変わったもので言えば、YouTube配信です。最近あまり配信出来ておりませんが、昨年コロナの第一波がきて、会社の出勤が少し少なくなった際に、積極的にやっておりました。普段はあまり面白いことは言えませんが、この動画ではかなり面白いことを言っている自信がありますので、良ければ是非皆様一度ご覧ください。その他の趣味としては、ゴルフ、カラオケ、ダーツ、旅行、スポーツ観戦があります。

次に学歴ですが、小中学校は普通の公立で、高校も同じく公立ですが、わざわざ校名を出したのは、関西になじみのある方であれば一度は名前を聞いたことがあるかもしれない学校で、大阪の公立高校では二番目に頭の良い高校です。その後、大学は神戸大学の入学を目指し、一浪もしましたが、夢かなわず同じ国立の滋賀大学経済学部に入りました。既に大学入学時から将来はスポーツ系の職業を目指すことを決めていたため、在学中は経済の勉強は一切しませんでした。ただ、良い言い方をすれば、昔から「食欲」な性格があり、早く四大卒の資格を取りたかったため、うまく友達などを利用しながら、三回生が終わるまでに、単位は全て取り切り、四回生時には、ダブルスクールで専

門学校に通い、トレーナーの勉強をしておりました。次に、スポーツ歴ですが、小中高はほぼ野球一筋で、不動の5番センターでやっておりました。思い出深かったのは、高校二年の夏に、大阪大会4回戦まで勝ち上がる事が出来、辻内、平田、中田翔を擁する黄金世代の大阪桐蔭と対戦したことです。結果、コールド負けはしましたが、先制点を取る事が出来、一瞬いけるんじゃないかとワクワクできたのは今でも思い出です。

最後に、職歴ですが、働き始めてからずっとフィットネス業界に従事しております。社会人1年目は関西のフィットネスクラブに勤め、二年目少し経った時にRIZAPに出会い、昨年末まで約7年7ヶ月勤めました。RIZAPでは、お客様、仲間、関わる人すべてに本当に恵まれたおかげで、個人としてもマネージャーとしても何度も表彰を受ける事が出来ました。また、法人事業部時代には、大手企業から中小企業、自治体まで全国約150ヶ所でセミナーや出張指導を実施させて頂き、お陰様でスピーチスキルはかなり身についたと思っています。余談ですが、ソニー生命さんの篠塚先輩の所属する支社にも出張指導していた時期があり、篠塚先輩の直属の上司である所長さんもその時に指導させて頂いておりました。

略歴は以上で、本題の「なぜRIZAPを辞めたのか？」に入りたいのですが、その前にもう一点だけ、RIZAPを辞めた理由に次いでよく聞かれるRIZAPに入った理由も少しお話しします。実は人生唯一の汚点といっても過言ではないのですが、前職のフィットネスクラブに勤務していた際、同僚との間で暴力事件を起こしてしまい、処罰として出勤日数を減らされた際に、たまたま広告が出始めた頃のRIZAPの広告を見つけ、採用のホームページを見ると泣けるくらい感動したためです。

さて、ここからいよいよ本題ですが、RIZAPを辞めた一番大きな理由は、長年の業界の課題を解決したかったからです。その課題とは、「継続」出来ない人が多い、ということです。健康とは、ビジネス、経営と一緒に、「継続」することによって初めて成果が出ます。1回運動したからと言って、1回すごいサプリを飲んだからと言って、1回すごい施術を受けたからと言って、健康になるわけではありません。習慣的に実施することが何よりも肝です。健康の三要素は、食事、睡眠、運動ですが、このうち運動は特に継続できない方が多いです。その理由としては、時間が無い、お金が無い、一緒にやる仲間がいない、結果が出ない、そして「予防」の意識が無い、などが挙げられます。このうち、「予防」の意識が無い、という点については、医療や保険制度の発達という背景があり、トレーナーの力ではなかなか変え難い課題ですが、そのほかの課題に関しては、トレーナーの力、フィットネス業界で解決したいと思っています。そんな中、フィットネス業界全体の現状を表すデータで次のようなものがあります。38.2%という数字、これは、20~50代の働く世代の男女で、普段全く運動しない方の割合です。約5人に2人は普段全く運動していない。さらに細かく見ていきますと、私の個人的な定義では、週1回以上運動している方は運動習慣があると言えると思っていますが、逆に先ほどの全く運動しない方含

め、二週に1回以下の運動頻度の方は、決して運動習慣があるとは言えないと思っています。つまり、働く世代の約6割の方は運動習慣がない、ということになります。さらに、パーソナル業界に限った場合にも次のような課題があります。23%という数字、これは過去にパーソナルトレーニングを受けた方で、リバウンドしている方の割合です。少なくとも5人に1人の方はせっかく一度は健康的な体になったのに、元に戻ってしまっている。この原因はシンプルで、正しい食習慣が定着していない、運動が継続出来ていない、の二点に尽きると思います。こういった業界の課題は、お客様側ではなく、サービス提供側に問題があると思っています。つまり既存のビジネスモデルでは、この課題を解決しきれていないので、RIZAPを始めとした既存のパーソナルジムでは決してやっていないやり方で、お客様の運動の習慣化を実現したいと思い、RIZAPを辞めました。そして先ほど申し上げた、食事や運動が続かないといった課題を解決しているのが、私のサービスになります。まず、私のサービスの強み1点目として、ハードな食事制限や禁酒をしなくても結果が出せるということ。仕事柄会食が多い方やお酒が大好きな方でも、オーダーメイドの食事法でストレスなく長期的に続けられます。続けられるから結果が出るんです。また、目標達成後も、LINE等で継続的にフォローもさせて頂きますので、リバウンドのリスクもかなり少なくなります。

2点目として、運動も必要最低限のことしか行いません。私の場合、大半の方が普段あまり使えていない「体幹」を使えるエクササイズを中心に行うため、運動をそこまでハードに感じないと思います。また、運動頻度も無理なく通い続けられるペースをご自身で選択して頂いており、その分、自宅で普段から意識してほしい姿勢や簡単なエクササイズをお伝えし、その後追いをLINE等で行います。これならできそうだという運動を取捨選択し、習慣化を促進しています。

最後に強みの3点目として、運動のマンネリ化を防止し、習慣化を促進するために美女Runというプログラムを設けています。これは、30名前後いる美女の中から一緒にランニングしたい女性、日時と場所を指定して頂くと、そこに指名の美女が伺い、1時間程度一緒にランニングするというサービスです。以上が、適度な運動・無理ない食事管理を習慣化し、リバウンドを防止するためのパーソナルトレーニングプログラムです。

最後に仕事の現況をお話します。BtoCサービスが、先ほどお話した、パーソナルトレーニングと美女Runをメインに、それ以外ですと、レンタルジム事業、男性向けトータルコーディネートサービスを行っております。一方、BtoBサービスとして、企業への出張型セミナーや運動指導、他社のジムやサロンの教育・コンサルティングを行っております。これまでにないビジネスモデルで、一人でも多くの方の運動の習慣化を実現し、毎日が健康で楽しく笑顔溢れる人生を送れるお手伝いをする、という経営理念のもと、まずはパーソナルトレーニング業界最大の課題である、リバウンド率を0%にすることを必ず達成することを目標に日々仕事に取り組んでおります。ご清聴ありがとうございました。

■ 点鐘：東京臨海 RC 佐藤大輔会長
東京臨海北斗 RSC 坂本康朋議長

当クラブ例会変更

1月12日(水) 休会

新年のご挨拶

東京臨海ロータリークラブ
会長 佐藤大輔



あけましておめでとうございます。本年もよろしくお願いいたします。

昨年はコロナ禍の中、初例会以降ずっとWEB例会が続きました。大勢の新入会員にとってなかなかロータリーの良さを見出しづらい期間が長く続きましたが、そのような中でも新入会員皆様のイニシエーションスピーチがとても楽しかったのが印象的でした。皆様の卓越した話術や、人それぞれにドラマあり、大変貴重なお話をお聞かせいただくことで人となり分かり少し距離が縮まった気がしました。

対面例会が開催できるようになり、徐々に例年通りの行事が開催され、家庭集会や忘年家族会等大変盛り上がり、皆様との親睦も深められたと思います。

今後もコロナがどのようなようになるかは分かりませんが、可能な限り一つひとつの行事を手を抜くことなく、皆様にとって意義のある充実したものにすべく、三役・理事・役員一同力を合わせて努力してまいりますので、ご協力と積極的なご参加の程よろしくお願いいたします。

ロータリー活動を通じて皆様の事業や自身のご発展とご健勝を心より祈念いたしまして、新年のご挨拶とさせていただきます。皆様どうぞよろしくお願いいたします。

東京臨海ロータリークラブ
副会長 杉浦孝浩



新年あけましておめでとうございます。今年もよろしくお願いいたします。

旧年は佐藤会長・勝間田幹事と共に運営に携わることが出来て多くの学びを習得することが出来ました。失敗も多々ありましたが、今年に活かせるよう洗練したいと思えます。

地区大会や世界大会、各部門のフォーラムやイニシエーションスピーチ(皆さんとても話が面白い!)などまだまだイベントが控えております。引き続き皆さまのご協力をよ

ろしく願います。

また、今年は半年もすると次年度29周年が始まります。皆様と一緒に色々な経験を積んで更に元気なクラブになるように尽力したいと考えております。

「ロータリアンとしての成熟」を成し遂げられるよう今年も皆さまと密な関わりが持てることを楽しみにしております。今年もどうぞよろしくお願いいたします。

東京臨海ロータリークラブ
東京臨海北斗ロータリー衛星クラブ
幹事 勝間田 健一



皆様、新年あけましておめでとうございます。

旧年は、WEB例会に始まり、新型コロナウイルス感染が段々と落ち着き、少しずつ対面での例会を開催することが出来るようになってきました。新年度(昨年)の7月から皆様の役職も変わり、WEB例会では、慣れない中で、至らない点は多々あったかとは思いますが、だいぶ完成度の高いWEB例会が出来ようになったと、設営・運営を頑張ってもらったSAAのメンバーを始め、ご協力頂いた会員の皆様に、心より感謝申し上げます。

また、2年ぶりに忘年家族会を行えたことも、とても嬉しく思っております。

今年度、佐藤大輔会長のターゲットは、「ロータリアンとしての成熟」です。わたくし自身、成熟には程遠いと思っておりますが、少しでも成長して成熟に近づきたいと日々過ごしております。

今年度も早いもので半年が過ぎ、残り半年となりました。過去の年度同様、今年度も、とても良い年度だったと会員皆様から思ってもらえるよう、親睦を図りながら共に成長・成熟できるよう、クラブ運営を行っていきたくと思っておりますので、引き続き、ご指導ご鞭撻ご協力の程、宜しくお願い申し上げます。

東京臨海北斗ロータリー衛星クラブ
議長 坂本 康朋



新年明けましておめでとうございます。

昨年はクラブ運営にご協力頂き御礼申し上げます。

今期で2期目となった東京臨海北斗ロータリー衛星ク

ブ。ロータリークラブの活動自体をご存知ない方々が多く在籍している中で会員がよりロータリークラブを知って貰う為に、コロナ禍において出来ることを行って参りました。

例会以外での活動を多く取り入れる事を積極的に行いたかったのですが昨年の情勢も勘案しながら会員同士を知って頂き親睦を深める機会を設けました。

今年は当クラブが発展、成長に繋げて行けるような活動を企画させて頂き礎にしていきますので宜しくお願い致します。

より多くの親睦会や奉仕活動に積極的な参加をして頂く事でロータリークラブを理解して頂き、その後臨海クラブへ輩出や新会員の増強に繋がる環境作りを行いますので、今年も引き続き宜しくお願い致します。

東京臨海北斗ロータリー衛星クラブ
副議長 小松啓祐



皆様、あけましておめでとうございます。

東京臨海北斗ロータリー衛星クラブが発足し、丸1年が経過いたしました。

昨年、一昨年と長らくコロナ禍の影響により、活動・親睦が制限される中ではございましたが、坂本議長のターゲットである『クラブライフを楽しもう』を掲げて残すところ半年となりました。

皆様クラブライフを満喫されてますでしょうか？

コロナ禍の状況にもよりますが、残り半年間は昨年以上のロータリー活動・親睦を皆様と一緒に実施していきたいと思っております。

そして、坂本議長のターゲットである『楽しいクラブライフ』を皆様と一緒に堪能していきたいと思っております。

その為には皆様のご協力及び積極的な参加が必須になりますので、本年も昨年同様のお力添えとご協力を頂けると幸甚でございます。

改めまして、本年も宜しくお願い致します。