



クラブ会長ターゲット  
「奉仕して学び向上しよう」  
"Serve, learn and improve"  
2022-2023年度  
東京臨海ロータリークラブ会長  
杉浦孝浩



国際ロータリーテーマ  
「イマジン ロータリー」  
"IMAGINE ROTARY"  
2022-2023年度  
国際ロータリー会長  
ジェニファー・ジョーンズ



衛星クラブ議長ターゲット  
「自主性を持った奉仕と運営」  
"Independent Service  
and Management"  
2022-2023年度  
東京臨海北斗ロータリー衛星クラブ議長  
小松啓祐

2023年6月14日

東京臨海 RC 【第1278回例会】  
東京臨海北斗 RSC 【第87回例会】

### 東京臨海RC

創 立：1994年8月8日  
会 長：杉浦孝浩  
副 会 長：酒井教吉  
幹 事：井上晴貴  
プログラム  
構成委員長：伊佐康暢  
(会報担当)

### 東京臨海北斗RSC

創 立：2020年12月18日  
議 長：小松啓祐  
副 議 長：大貫翔吾  
幹 事：井上晴貴

### 6月14日の卓話

「ハラスメント社員を生まないために  
知っておきたい男女心理」  
男女コミュニケーション心理士  
小室友里様

### 6月21日の卓話

「イニシエーションスピーチ」  
東京臨海RC会員 坂本健太郎様  
東京臨海RC会員 萩原 省一様

### 《2023年6月7日例会報告》

東京臨海 RC 第1277回  
東京臨海北斗 RSC 第86回

司会：寺田雄司会員

■点鐘：東京臨海 RC 杉浦孝浩会長  
東京臨海北斗 RSC 小松啓祐議長



■来賓・ゲストスピーカー紹介：杉浦会長  
ゲストスピーカー 佐久間裕章様  
(東京臨海RC親睦活動委員長)  
第58期地区青少年交換派遣予定学生 田邊さくら様

■ビジター紹介：内海会員  
羽鳥順治様 (勝間田会員ゲスト)  
和田裕弥様 (諫山会員ゲスト)  
染谷真吾様 (渡辺会員ゲスト)  
高橋 力様 (小松靖教会員ゲスト)  
松村拓治様 (秋田会員ゲスト)  
福田武司様 (秋田会員ゲスト)  
三縄 優様 (勝間田会員ゲスト)

■国歌斉唱「君が代」  
：ソングリーダー：太田会員  
■ロータリーソング斉唱「奉仕の理想」  
■「四つのテスト」斉唱(歌)  
■「ロータリーの目的」東京臨海 RC 抜萃 Ver. 唱和  
：酒井副会長

## ■6月の祝い：親睦委員会 佐久間裕章委員長

### ◆東京臨海ロータリークラブ

- ・会員誕生日  
小林健一郎会員、柴田剛会員、井上晴貴会員、本多信雄会員
- ・奥様誕生日  
須藤宗之助会員夫人、伊佐康暢会員夫人、小松靖教会員夫人、勝間田健一会員夫人、佐藤大輔会員夫人、岩楯佳司会員夫人
- ・結婚記念日  
酒井教吉会員、渡辺真吾会員、田村浩康会員、岩楯佳司会員、櫻田誠一会員、山田政弘会員、萩原省一会員
- ・出席100%  
該当者いらっしゃいません。

### ◆東京臨海北斗ロータリー衛星クラブ

- ・会員誕生日  
栗山智宏会員、倉田朋広会員、笹島弘隆会員
- ・奥様誕生日  
該当者いらっしゃいません。
- ・結婚記念日  
笹島弘隆会員
- ・出席100%  
該当者いらっしゃいません。
- ・「誕生日の歌」：ソングリーダー：高橋映治会員
- ・1分間スピーチ：柴田会員



### ■会長報告：杉浦会長

- ・挨拶：地区青少年交換派遣予定学生 田邊さくら様 近況報告
- ・東京目白 RC 創立のお知らせ  
東京目白 RC が 2023 年 4 月 28 日に RI に加盟承認され、当地区に新クラブが創立されました。  
所属区分は北区分です。(スポンサークラブ：なし)  
2580 地区のクラブ数は、東京 60RC、沖縄 12RC の合計 72RC となりました。

### ■議長報告：小松議長

- ・東京臨海北斗ロータリー衛星クラブ臨時総会を 6 月 14 日(水)例会後に開催します。  
欠席の場合は、委任状の提出をお願い致します。  
委任状提出期限は本日 6 月 7 日ですので、欠席の方は委任状の提出をお願い致します。

### ■幹事報告：井上幹事

- ・ガバナー月信 6 月号を 5 月 26 日に会員皆様へメール送信致しました。

- ・6月のロータリーレート：1ドル=140円です。
- ・今年度最終夜間例会は 6 月 28 日(水)18:00 から開催します。6 月 13 日(火)までに出席の有無を事務局までご連絡をお願い致します。
- ・会長報告にもございましたが、新たに創立された東京目白 RC のチャーターナイトが 6 月 30 日(金)18:00 より池袋メトロポリタンホテルで開催されます。(登録料：15,000円)  
出席の申し込みをされる方は、本日例会終了までに登録料を添えて東京臨海 RC 事務局へご連絡下さい。
- ・6 月理事役員会を本日 14:00 から 3 階「松・桐の間」にて開催致します。



### ■委員会報告

- ・青少年奉仕委員長(大西委員長)  
第 58 回インターアクト年次大会が 8 月 6 日(日)那覇市ぶんかテンブス館で開催されます。  
年次大会テーマは「ちむぐくるで繋がろう 世界を笑顔で満たすため」です。  
※ちむぐくる：心に宿る深い想い、真心  
参加ご希望の方は、6 月 13 日(火)までに東京臨海 RC 事務局へお申込み下さい。
- ・柴田次期幹事  
2023-2024 年度活動方針と計画書の提出期限が 6 月 14 日(水)までとなっております。  
次年度各委員会担当の皆様は、提出をお願いします。

### ■出席状況報告：榎本委員

#### 東京臨海 RC

会員数：57名  
出席：37名(例会場：37名 ZOOM：0名)  
欠席：20名  
出席率：67.27%

#### 東京臨海北斗 RSC

会員数：29名  
出席：9名(例会場：6名 ZOOM：3名)  
欠席：20名  
出席率：31.03%

### ■ニコニコ BOX 報告：工藤委員

- (ご意向)この度は、不在中、大変ご迷惑をお掛けし申し訳ありませんでした。又、クラブよりお見舞いを頂き有難うございました。：酒井会長エレクト
- (ご意向)本日は、臨海南 RC 入会予定者 羽鳥さんと三縄さんをお連れしました。皆様、よろしく願い致します。：勝間田会員
- (ご意向)佐久間親睦委員長、1年間お疲れ様でした。今日は想いのたけをどうぞ！：杉浦会長、酒井副会長、井上幹事、今会員、須藤会員、小松靖教会員、斉藤会

員、岩楯会員、村社会員、藤中会員、佐藤大輔会員、小松啓祐会員、伊佐会員、坂本健太郎会員、寺田雄司会員、佐久間裕章会員、山田晃久会員、入澤会員、田中会員、諫山会員、小林誠会員、秋田会員、櫻田会員、大貫会員、橋本会員、渡辺会員、高橋会員、沓澤会員、曾根会員、榎本会員、尾身会員、内海会員、小林健一郎会員、太田会員、白井会員、大西会員、工藤会員

【37件 74,000円 今年度累計 2,281,554円】



■卓話 (紹介者：プログラム担当 今委員)  
「親睦からの会員増強」  
親睦活動委員長 佐久間裕章様

ロータリー活動、ロータリーライフを含めた側面で、二つの目で見ていただければなという風に思うんですけども。このクラブに対して、仕事というリターンを求めて入ってきた方どれくらいいらっしゃいます？手を挙げていただいてもいいですか？じゃあ、取引先に言われて、しょうがなく入ってきた方いらっしゃいますか？

支払条件があるだけなので、答えていただければ。取引先のお誘いで入られた方どれくらいいらっしゃいますか？結構いますね。長いものに巻かれるタイプでいいと思います。私もそうなので。今話してみると、大体そういった類で入ってくる。友達が入ってるから入ってきたという方は、今こうやってビジターで来られる方も一杯いらっしゃると思うんですけど、やはり何かの絡みがあるから入ってきてるっていうのがみんな共通なんですね。

親睦の1つでもあると私は思っているんです。では、もう一つ質問です。入会者を紹介してクローゼングまでした方ってどれくらいいらっしゃいます？結構いらっしゃいますね。入れてない方って陰キャな方なんです。僕の勝手ですが。

まず、友達を作る時に自分から寄せていくのか、心を広げて好きになってもらう方、好きになってもらうかってのは結構二択するんですね。映治さんなんかは人に気に入られようとする努力をすごくするタイプ。なので本人楽しんでないんです。ぶっちゃけた話。

紹介して、その人が入ったらもうスルーみたいな。あとよろしくね、みたいな。で入ったら、僕もあの映治さんの紹介で入ったんですけど。全然こう入れるまで1生懸命やってくれるんですよ。

可愛がってくれるんですよ。でも入った瞬間何にもしてくれない。面倒見てくれない。そういう古参のメンバー一杯いるんですね。なので、今入られた方、今面倒

見てくれます。飲み屋も出してくれます。

入った後、それを自分達が、今度後輩できた時やらないといけないんですね。なので、親睦って本当に大事なんですけれども、めっちゃめっちゃぶっちゃけ疲れるんですよ。だけど、私がなんで親睦委員長を仰せつかったっていうのは、杉浦さんのお願いもあったんですけど、この会を盛り上げたいっていう思いで親睦委員長を受けました。盛り上げたいって何っていうと。親睦旅行です。後は私は個人的に船に乗ったり、自分の得意なコンテンツを通して、皆さんと親睦を図るんですけども。正直。

ゴルフの方も凄いいらっしゃいますよね。臨海の場合って。ゴルフの時はそれこそ村社さんだったり、本多さんだったり、坂本さんだったりとか。ゴルフの得意な人たちがみんなで引き連れて、懇親を深めていただく。それが楽しくはまった方は紹介してもらおう。このクラブの良さを紹介して。

すごく今、このクラブっていうのは、オーメーションで大きくなっているんです。また4月から臨海南ができて、今そのね、会員募集にすごくお願いをされていて、まあ、50名に手が届くか届かないかっていうところまで今来てます。でもこれっていうのは臨海にとってすごくいい刺激になっているんですよ。抜かれたら何言われるか分かんない。もう本当に臨海の中のカースト上位どこが立つのかとか。

なんかみんな勝手な想像してくれて、今、本当に臨海なのか、臨海西なのか臨海南になるのか、トップ争いを今してる状況でございます。これって本当にクラブが拡大していくとともに会員増強を勝手にやってくれるんですよ。だから楽しい場を提供すればするほど皆が大概的に発信してくれる。

今古い方一杯いらっしゃいますけど。もう人的なネタっての無いんです。みんな無くないですか？全部出しちゃって。多分映治さんも今回が限界ですもん。今奥さんに縛られちゃって。

外に出れない新しい人脈を構築してくるのがすごく難しいです。坂本さん見てください。最近はずっとね、奥さんとの親睦ばかりです。クラブの親睦全然深めてくれない。

親睦というのは正直ですね。事務局の方もそうなんですけど。やっぱり人ですか？嫌いな会長になった時にうわあって思うかもしれません。運営困るなって。

本当に人間関係でこのクラブって成り立つんです。次年度を仰せつかる方、今から根回ししていかないと、あなたついてくる小松さんしかいないです。大丈夫ですか？なので、本当に2年前、3年前から根回しをしていかないと人がついてこないですよ、きっと。僕はそう思ってます。

なので、杉浦会長は、私が親睦を受けるちょっと前に、飲み屋は2軒ぐらい驕ってくれましたかね。ちょっと話なんだけどさあ、親睦委員長やってくんね。分かりました。安居酒屋でクローゼングされたという。本当にですね。人と人が繋がっていくっていうのはこの親睦でありまたビジネス上でも、接待って親睦ですよ。この時代背景とともに、その接待はあまりなくなった

と思うんですけど。正直こうビジネス上で BtoB なんか特にそうなんですけど、企業と企業がやるので、やっぱり営業さんがいて、担当者さんに遜って。まあ、鈴木さんの会社みたいに。やらなきゃならねえよって言って、仕事に来るような会社じゃない。

皆さん、やっぱりこう頭を下げて何とか仕事を取って、それを繋いでいく、でお客さんと仲良くなれば、オートメーションの仕事が入ってくる。ロータリーみんなそうじゃないですか。楽しい環境さえ作れば、どんどん人が増える。臨海さん、すごいですよね。人増えて何やってるんですかって。今じゃ皆何もしてないです。ただ遊んでるんですよね。遊びを通して人が繋がって行って楽しいから入る。

臨海南もほとんどそうだと思います。なので運営上楽しい、企画さえ組めばドンドン増えてく。

私も鈴木さんと仲良くなりたいなと思った時にお酒飲めないと駄目。フィリピンを好きにならないとダメ。共通のなんか繋がるためのというのが絶対的になるんですね。本当に坂本君と最終的に仲良くなれなかったっていうのは僕、ゴルフが嫌いだからな。8割方で終わっちゃってるんですね。

ウッチーもそうですし、春ちゃんもそうなんですけど。ぶっちゃけ人見知りすごいじゃないですか？僕人見知りですっていう方、どれくらいいます？僕らを使ってどんどん人の輪を繋げていく。

これすごいことで、やっぱり自分で開拓していかないといけない部分が本来あるのに、こうやって所帯が大きいクラブですと、人が人を勝手に繋いでくれる。今じゃ、ウッチーはもうみんなのマスコットキャラクターになっています。でも自分から行く子じゃないです。本当にこのロータリークラブは面白い側面があって。普段自分の性格じゃないのに、こうやって表舞台に立たされて、僕も会長をやるタイプじゃないですけど、やらせてもらって。やっぱり目線すごく変わりました。この人そういうふうを考えるんだなあ。この人に何か物を頼む時はこういう風にやった方が物事スムーズに進むとか。

網代に行った方が一杯いらっしゃると思うんですけど。あそこってそういう場になっているんですね。鈴木さんがお前とお前と、誰か引き連れて来いと。

常に新規を連れていく。そこでエンスイさんは、別の影響もありますけど、ご飯の提供もしてくれそうですけど。やっぱり誰かがコメンテーターじゃないですけどね。ファシリテーターになってもらって、人を繋げていく。鈴木さんの的には正直。まあ、こんだけの人数を1回で懇親するのは難しいから、こうやって自分の好きなコンテンツを通して仲良くなっていく。それがどんどん派生していく。そして人が増えていく。

こういった活動を皆にしてもらいたいんですよ。別に自分がやれと言わないです。やれる人間がやれば良いです。さっきリターンを求めて入ってきた。それが建築業だった。

じゃ、この人と繋がれば仕事になるとか、それこそ僕らの仕事がかんたんかんたん増えていけば従業員も増えますよね。だって有権者増えるんだもん。そうで

しょう？だって会員数が100人200人ってなってくれば、その従業員達何人ですか。

一生会も喜ぶます。やっぱり人と人の輪が広がっていくと、それなりに相乗効果もめっちゃめっちゃ出るですよ。家族忘年会に行った時だって出ますし、見てください。20人のクラブいっぱいありますけど、今20人台、寂しいですよ。

正直僕が入った時に34人だったんです、クラブが。映治さん何と言ったと思います？これでギリギリ運営できる。ウェルカムじゃないんです。

心配してたのは運営費の方だったんです。僕っていう人間じゃないんですよ。ウェルカムしてたのは、34万が欲しかったんですね。

運営サイドに立ってみれば分かるんですよ。大体40人ぐらいですか？40人いないとクラブが赤字になるんですよ。40人、50人、60人になってくるとやれることも増えてくるんです。お金が潤沢になってくるので、そうすると齊藤先輩が好きなようなカースト上位に行くんですよ。クラブの人数が増えると。

実際に面倒見てるの鈴木さんなんです。でも鈴木さんも言いますよ。評価は上げてやれ。みんなの評価上げてやれと。

それこそ映治さんもそうですよね。やっぱり小さいクラブで長をやったって、あまり意味がない部分もあるんじゃないかなという風に思うんですね。外に出てた時に、だからやっぱりそういった面で僕は表に出ていくの好きじゃないので底上げをしていく。そうすると、表に出てくる人達がいい顔できる、鼻高くなる、なので、今後もクラブの会員増強っていうのは続けていった方が良く、それこそリターン目的に入ってきた方に関してはどんどん人が増えてくるね。リターン増えてくるんです、勝手に。

利回りみたいなもんですよ。違いますかね、坂本君。だってあなたにしてるゴルフのカモが一杯できる。そうですよね。マージャンもそうですよね。

藤中君かわいそうですよ。彼、衛星クラブの会員なんです。衛星の会費って12万ですよ。

全員クライアントなんです。例会来ないので、今期2回目だよ。7回目。そんなに来てないです。

だけどゴルフどう？麻雀全部出席してるんです。でも、そこから仕事繋げてっちゃうんですよ。おそらく数千万は繋がってるよね。すごくないですか？12万のキャッシュアウトで数千万の仕事繋げてくるから。でも彼、仕事頂戴って言わないですよ。

困った顔で、いやもう赤字なんです。どうしましよって、僕は明日死ぬかもしれないです。なんかしょうがねえな、仕事やるかって、犬に徹します。よく言うもんね。

二言目に僕、犬になるんです。秋田さんに飼われてますって。彼の中でカーストがあって、1番仕事くれるのは秋田さん。だから、秋田さんの言うこと絶対みたいね。ゴルフ誘われても全部断らない自分で言ってます。

でも、寺田さんには何か媚びうる必要性はないんですよ。しかも麻雀もすごく上納してるし。

ここなんかあんまり寺田さんに遜る必要ないんですよ。でも、そういうことじゃないですか皆さん。正直な話、やっぱりリターン目的で入った方に関しては、リターンはないと動けないですよ。僕も正直そうでした。

でもそれが楽しいから、動こうに変わってくるんですよ。この人といたいから変わってくるんですよ。そのうちリターンが違うリターンに変わっていくんですよ。例えば商売に成り方だったりとか。

納税の仕方、節税の仕方だったり、本当にリターンの形って絶対変わってくるんですよ。ビジネス上の原資の部分が欲しいって入ってきた藤中くんは今まだね、その、フェーズにいますけど。

そのうち従業員が増えて、従業員どうやって扱っていったら、人心掌握できるかなってなってきた時に、もう自分の対象とする人が変わってくるんです。リターン求める人が、鈴木さんだったり、本多さんだったり、人うまく操ってる人たちに、それこそ村社さんもそうですね。そういう人に聞き出すんです。今まで仕事頂戴頂戴と言っていたのに、今度人の育て方教えてくださいに変わってくるんですよ。

会社大きくなればなるほど、今度銀行さんの人ですね。そうなる鈴木さんです。まず銀行を紹介してくださいよって始まる。そしたらフィリピンに來いって始まるから、その時決算書を持ってればいいんですよ。なんで僕は本当にこの親睦って、手間と時間とお金めっちゃめっちゃかかる。

だけど、それ相応のリターンが入ってくる。このクラブに入った時って年商 8000 万の会社でした。今グループ合わせて 15 億になりました。

でも、これでわずか 10 年の話。でも私は正直自分をこき使うなら仕事くれないとやりませんって皆さんに言っていました。仕事くれて初めて動けるんです。動ける気持ちになれるんです。未だに杉浦さんは 1 件も仕事くれない。

僕は杉浦さんに遜る必要がないんです。ないんだけど、彼という人間性が好きなんでついていたけど、この人といると、女の子達が集まるから、そこにいれば、おこぼれ来るかなみたいな。ちょっと変な心もあるけど、やっぱり絵になるじゃないですか？彼が会長でその側近にいた時に、絵になる三役でいたいと思ったんで。僕はダサイ人とやりたくないと思ってた。

これって正直だと思いませんか？この人の幹事やりたくないなってぶっちゃけ思っている人手を挙げてください。

この人の幹事だけは絶対に勘弁して欲しいって絶対あるんですよ。なんでか苦勞するの分かってるしとか、見た目やらしいとか？いろいろあるんですよ。この人遊んでも面白くないとか、やっぱり、僕ら社会人で、皆さん、後継者が多いんですけど。

やっぱり公私を共にする人っていうのはリターンがある人か、楽しい人の二択じゃないですか？

皆さん一緒にいたくない人と一緒にいる必要性なんかないんじゃないかなと思っていて、だから僕はこのロータリーの時は嫌なやつも嫌いなやつもいるけど、で

も、全体トータルしたら面白いからロータリー楽しいんだよねって、やっぱりだって 80 人も集まればいろんな人いますよ。性格の良い人から悪い人。

しかも若手の経営者が一杯いるんですよ。今多分、平均年齢が 40 台後半くらいでしょうか。まだまだ脂が乗っている状態ですよ。この皆さんが本当に社業発展に寄与出来たら、皆の会社が 10 倍になってみてくださいよ。それだけ人も関わることが多くなるし、人数だってこんなもんじゃないですよ。そうすれば、いろんな人の知恵が集まって、めっちゃめっちゃ強い団体になると思うんです。

なので、私は 7 月から臨海を離れます。ですけど、その臨海で得た知恵だったりとか、こういう知識っていうのは臨海南にフィードバックしていきたいなと思いますし、絶対的に臨海に負けたくないっていう事業計画書まで作ってます。目的は臨海を越すためです。

人数と楽しさと全てにおいて。でもそれぐらいやらないと面白くないんですよ、やるからには。なのでいろんな企画を考えてそれを実行するので、みんなに対外的に発信します。そうやって行くと、おそらくまあ 100 人くらいすぐなるでしょう。でも今止められてます。それ以上に増やすなって。面倒見るの大変だからって。ですね、齊藤先輩。面倒見るの大変だから、人増やすなよっていう。なので本当にですね。この臨海ロータリークラブ。そして臨海西、臨海南と臨海東さんと。

本当にですね。皆さん力んで人を増やそうっていうのはやめたほうがいいと思いますね。とにかく楽しい場を提供しよう。設営しよう。企画立案しよう。自ずと人が集まってくるんで。やっぱり楽しくない。修行みたいなところに人って来たって面白くないですよ。歌聞いて引きませんか？最初なんか歌を歌ってる中、なんか宗教だよ。ここみたいな。なんかねずみ講にでも入っちゃったよみたいな状態になるので。僕なったんで。

なんかみんなで国歌も歌っちゃってるよ。右の人かな？みたいな。だけど、それはもうルーティンになるんで。その後やっぱり懇親の場があって、皆で遊ぶ個人的な遊ぶ場所もあって。

ロータリー以外の方は付き合いたくないっていう鈴木さんがよく言うセリフなんか最近すげえ分かるんですよ。やっぱり思想が。皆さん似てますし。

地元の友達、僕 39 なんですけど、全然会話合いませんよ。合いませんよ。多分皆さんって地元の友達あんまりいないんじゃないですか？同級生とか。

やっぱりみんなリターンあるんですよ。リターンを求めてくると教えて欲しいっていう。なのでみんなで切磋琢磨しながら、自事業活性化委員会っていうのもやっていますけど。そこにですね。新たな提言をしていただきたい。こういうことを知りたいからこういう企画やって欲しいんだよねとか。

なんでやっぱり為になる会にして欲しい、皆で。それが親睦活動委員会の 1 つの部分だと思うんですよ。為になるとの楽しいものですよ。自分の身入りも、リターンもそうですね。

それをちゃんと三役とともに考えていくのが SAA であ

ったり、親睦委員会であったり、結構責務が重いと思うんです。寺田さん、大丈夫ですか？寺田さん、本当にゴルフに関しても、麻雀に関しても、プロ級ですよ。そこも絡めた親睦が増えると思います。その単年度制なので、その人が得意分野で、年度年度で変わってくるんですね。すごくカラーが変わるんですよ。なので、次年度は寺田さんカラーで行くと思います。臨海南に関しては、熊澤カラーになっていくと思います。なので、この臨海ロータリークラブというのは毎年いろんな変化がある。

臨海グループはもう常に変化があるので、そこについてこいと言ってるわけではなくて、常に楽しんでいただきたい。それが必然的に会員増強に繋がってくると思いますので、ぜひぜひそういったところ分からないところがあれば、全て映治さん聞いていただければ、最初は関わってくれませんでした。やるというか軌道に乗るとあと知らねえ…。それを体験していただいて、みんなで良いクラブライフを作っていただければなという風に思いますので。

ぜひぜひ、今後は子クラブ臨海南となりますけども、皆様ご指導ご鞭撻の程、よろしく願いいたします。一年間ありがとうございました。



■点鐘：東京臨海 RC 杉浦孝浩会長  
東京臨海北斗 RSC 小松啓祐議長